



www.snt.at  
WKN AOX9EJ



## QUARTALSBERICHT Q1 2016 QUARTERLY REPORT Q1 2016

Hannes Niederhauser, CEO

### S&T hat die besten Zeiten noch vor sich

2015 war für die S&T AG ein herausragendes Jahr: Mit über 20% Umsatz- und Ergebniswachstum und einem neuen Rekord beim Auftragsbestand konnten bisherige Erfolge übertroffen werden! Und trotz des enorm starken Schlussquartals 2015 konnte der Erfolgskurs auch im ersten Quartal 2016 fortgesetzt werden. Der Umsatz stieg um 4% auf EUR 96,4 Mio., das EBITDA sogar um 8% auf EUR 6,3 Mio. Trotz des durch die Veräußerung dieses Bereiches erfolgten Abgangs der NES-USA-Projekte außerhalb Europas erklommen Auftragsbestand und Projekt-Pipeline neue Rekordwerte.

Mindestens genauso wichtig sind unsere Investments in die Zukunft, die Investments in Forschung und Entwicklung. 2015 haben wir unsere F&E-Ausgaben von EUR 14,1 Mio. (2014) auf EUR 24,6 Mio. (2015) um 74% gesteigert. Wie schon 2014 zählt S&T in Österreich damit auch 2015 zu den größeren Unternehmen mit den höchsten diesbezüglichen Steigerungen. Ich bin überzeugt, dass dieses Geld gut angelegt ist. Warum? Nun, bis 2020 sollen 20 Milliarden Geräte und Maschinen mit dem Internet der Dinge (IoT) vernetzt sein. Die Anzahl an derartigen Maschinen übersteigt die Zahl der weltweit eingesetzten Personal Computer dann um ein Vielfaches. Und S&T schwimmt bereits jetzt in spezifischen Nischen ganz vorne auf dieser Welle mit. Wir vernetzen und sichern die Industrie 4.0, etwa komplexe medizinische Geräte und smarte Energienetze.

Die „IoT-Märkte“ wachsen deutlich schneller als die „herkömmliche“ IT-Industrie. Das spiegelt sich auch in Zahlen wider: In den letzten Jahren stiegen unsere Technologie-Umsätze mit Appliances um über 40% pro Jahr von EUR 27 Mio. (2011) auf EUR 133 Mio. (2015), während die Serviceumsätze im selben Zeitraum um 7% pro Jahr wuchsen.

Auch 2016 erwarten wir wieder ein starkes Umsatz- und vor allem Ergebniswachstum im Technologiebereich. Unser 2015 noch defizitäres „Smart-Energy-Segment“ konnte nach erfolgreicher Restrukturierung im ersten Quartal eine EBITDA-Marge von über 10% erwirtschaften. Wir sind beim Internet der Dinge zum richtigen Zeitpunkt am richtigen Ort und haben unsere Entwicklungsressourcen auf das richtige Pferd gesetzt.

Auch 2016 hat gut begonnen, getrieben von einem dynamischen Markt stehen der S&T AG die besten Zeiten aber noch bevor. 2016 planen wir unverändert, über EUR 500 Mio. Umsatz zu erzielen. Mittelfristig sollte es noch deutlich mehr werden.

Hannes Niederhauser  
CEO S&T AG

### S&T: the best is yet to come! Today's successes will be set forth in the future

For S&T AG, 2015 was an excellent year. Sales and profits grew by more than 20%, boosting them once more to record levels. A corporate all-time high was also achieved by the orders backlog! The final quarter of 2015 was enormously successful. This course of success was set forth in the first quarter of 2016, in which sales rose by a further 4% to EUR 96.4 million; with the EBITDA increasing even more strongly - by 8% - to EUR 6.3 million. The sale of the dedicated segment caused the company to no longer book NES' projects in the USA and other non-European areas. Despite this, the order backlog and the project pipeline reached new all-time highs.

Our investments in the future - via expenses for research and development - are of equally great, if not greater importance to the future of the company. In 2015, the company increased its R&D expenditures by 74%, which went from EUR 14.1 million (2014) to EUR 24.6 million (2015). As had been the case in 2014, these ranked S&T highly among the listing of Austria's major companies. I am convinced that this money has been well invested. Why? Because by 2020, 20 million devices and machines will be networked into the "Internet of Things". By then, the number of such interlinked machines will be many times greater than that of the world's personal computers. S&T has positioned itself at the cutting edge of this fast-developing market. Our thrust is networking and securing complex medical devices, smart energy grids and other key components of this coming "Industry 4.0".

IoT markets are significantly outgrowing the "conventional" IT industry. This growth is manifesting itself in the figures recorded by our company. Over the last few years, sales of our technology-driven appliances have been rising at a more than 40% a year rate. This rate has increased annual sales from EUR 27 million (2011) to EUR 133 million (2015). Our revenues from services rose at a 7% a year rate.

We expect 2016 to see our technology segments recording further strong rises in sales and - especially - earnings. Our smart energy segment still operated in the red in 2015. The success of the segment's restructuring caused it, however, to register in the first quarter of 2016 an EBITDA-margin of more than 10%. When it comes to the Internet of Things, we are at the right place at the right time. This positioning is due to our having "bet" our development resources on the right "horse".

For S&T, 2016 has gotten off to a great start. This has been driven by the dynamism of its markets. As this start shows, the best is still to come for S&T. We plan on achieving sales of more than 500 million in 2016. We expect this figure to rise still further in the years to come.

Hannes Niederhauser  
CEO S&T AG

### KEY FIGURES

in TEUR	01-03-2016	01-03-2015
<b>Umsatzerlöse   Revenues</b>	<b>96.374</b>	<b>92.836</b>
<b>Bruttoergebnis   Gross profit</b>	<b>32.822</b>	<b>33.528</b>
<b>Personalaufwand   Personnel expenditures</b>	<b>19.243</b>	<b>20.105</b>
<b>Sonstige betriebliche Aufwendungen Other operating expenses</b>	<b>9.438</b>	<b>9.541</b>
<b>EBITDA</b>	<b>6.281</b>	<b>5.813</b>
<b>Abschreibungen   Amortization and depreciation</b>	<b>2.047</b>	<b>1.789</b>
<b>EBIT vor Abschreibungen aus PPA EBIT before PPA Amortization</b>	<b>5.154</b>	<b>4.841</b>
<b>Konzernergebnis   Consolidated income</b>	<b>3.226</b>	<b>2.680</b>
<b>Operativer Cash Flow   Operative cash flow</b>	<b>-8.777</b>	<b>-17.045</b>

in TEUR	31.03.2016	31.12.2015
<b>Barmittel   Cash and cash equivalents</b>	<b>39.451</b>	<b>60.317</b>
<b>Eigenkapital   Equity</b>	<b>101.761</b>	<b>102.237</b>
<b>Eigenkapitalquote   Equity ratio</b>	<b>36,0%</b>	<b>32,0%</b>
<b>Net Cash (+)/Nettoverschuldung (-) Net cash (+)/Net debt (-)</b>	<b>-9.433</b>	<b>9.363</b>
<b>Bilanzsumme   Total assets</b>	<b>282.448</b>	<b>319.058</b>
<b>Auftragsbestand   Backlog</b>	<b>188.490</b>	<b>181.043</b>
<b>Projekt-Pipeline   Project pipeline</b>	<b>864.482</b>	<b>701.408</b>
<b>Mitarbeiteranzahl   Employees</b>	<b>2.394</b>	<b>2.352</b>

## S&T AG schließt das erste Quartal 2016 mit weiterem Umsatz- und Ergebnswachstum ab

Im ersten Quartal des Geschäftsjahres 2016 konnte die S&T-Gruppe sowohl den Umsatz als auch die Profitabilität gegenüber dem Vorjahresquartal neuerlich steigern. Insbesondere trug das Segment „Services EE“ zu diesem Umsatzwachstum bei. Gleichzeitig konnten die wesentlichen Ergebniskennziffern weiter verbessert werden. Das EBITDA konnte um rund 8%, das Konzernergebnis um rund 20% gesteigert werden.

Der Umsatz stieg gegenüber dem Vergleichsquartal 2015 von EUR 92,8 Mio. auf EUR 96,4 Mio. – das entspricht einem Wachstum von rund 4 Prozent. Daraus wurde ein Bruttoergebnis von EUR 32,8 Mio. nach EUR 33,5 Mio. in der Vergleichsperiode 2015 erwirtschaftet, was einer Bruttomarge von 34,1% (Vj.: 36,1%) entspricht. Ausschlaggebend für diesen saisonalen Rückgang der Bruttomarge war das überproportionale Wachstum im Segment „Services EE“ und der daraus resultierende, geänderte Portfolio-Mix mit einem höheren Serviceanteil. Die Appliances-Segmente zeigten sich – trotz Abgang von Umsätzen außerhalb Europas aufgrund der Dekonsolidierung der Networked Energy Services Corp. per 1. Februar 2016 – gegenüber der Vorjahresperiode stabil, bei jedoch höherer Ertragskraft.

Trotz einer leicht gesunkenen Bruttomarge konnte das EBITDA aufgrund eines Rückganges bei den Personalkosten und leicht höherer übriger Erträge auf EUR 6,3 Mio. (Vj.: EUR 5,8 Mio.) gesteigert werden. Dies führte insgesamt zu einem Konzernergebnis von EUR 3,2 Mio. (Vj.: EUR 2,7 Mio.). Der Gewinn je Aktie blieb damit trotz der gegenüber dem Vorjahr leicht erhöhten Aktienanzahl stabil bei 6 Cent (Vj.: 6 Cent).

Zur Entwicklung der einzelnen Segmente:

01-03/2016	Services DACH	Services EE	Appliances Security	Appliances Smart Energy	Gesamt Total
Umsatzerlöse   Revenues	19.090	50.943	16.320	10.022	96.374
Bruttoergebnis   Gross profit	4.590	15.651	9.478	3.103	32.822
EBITDA	1.145	1.441	2.357	1.338	6.281
Periodenergebnis   Result for the period	146	581	1.613	886	3.226

01-03/2015	Services DACH	Services EE	Appliances Security	Appliances Smart Energy	Gesamt Total
Umsatzerlöse   Revenues	19.774	45.504	17.562	9.996	92.836
Bruttoergebnis   Gross profit	4.615	15.530	9.957	3.427	33.528
EBITDA	1.096	1.256	3.631	-171	5.813
Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen   Result from associated companies	0	0	0	-489	-489
Periodenergebnis   Result for the period	201	443	2.915	-880	2.680

Die Umsätze im Segment „Services DACH“ reduzierten sich von EUR 19,8 Mio. im ersten Quartal 2015 auf EUR 19,1 Mio. im aktuellen Geschäftsjahr. Dies ist auf den Rückzug aus dem Geschäft mit umsatzträchtigen aber gleichzeitig margenschwachen Hardwareprodukten zurückzuführen. Die Bruttomarge hingegen konnte wiederum leicht gesteigert werden und erreichte nach 23,3% im Vorjahr im ersten Quartal des Geschäftsjahres 2016 24,0%. Diese Entwicklung schlug sich dank weiterer Effizienzsteigerungen auch im EBITDA des Segmentes nieder, das sich von EUR 1,1 Mio. auf EUR 1,2 Mio. erhöhte. Insgesamt sank das Periodenergebnis dieses Segmentes auf Grund erhöhter, nicht cash-wirksamer Abschreibungen und der Finanzierungskosten leicht, so dass „Services DACH“ EUR 0,1 Mio. zum Konzernergebnis beitrug (Vj.: EUR 0,2 Mio.).

Im Segment „Services EE“ konnten die Umsätze gegenüber dem Vergleichsquartal 2015 um mehr als 10% gesteigert werden. Der Um-

## S&T AG in the first quarter of 2016: further rises in sales and earnings

The S&T Group was able to further increase in the first quarter of 2016 its sales and profitability on a y-on-y basis. Driver of these rises was especially the Services EE segment. These rises were accompanied by the further improvement of all key indicators of results. EBITDA was boosted by some 8%, consolidated income by some 20%.

In comparison to the first quarter of 2015, sales rose from EUR 92.8 million to EUR 96.4 million. This corresponds to a growth of 4%. This caused the achievement of gross profits of EUR 32.8 million, as compared to EUR 33.5 million in the period of comparison in 2015, yielding a gross margin of 34.1% (PY: 36.1%). This seasonal drop of the gross margin is attributable to the exceptional growth turned in by the Services EE segment and to the ensuing alteration in the mix of offerings in the portfolio, which now features a greater share of services. Notwithstanding the loss of sales outside Europe resulting from the deconsolidation of Networked Energy Services Corporation as of February 1, 2016, the Appliances segments evinced great stability when compared to the previous year, with 2016 however showing a higher profitability.

The slight decline in gross margins was more than offset by the fall in personnel expenditures and by the increase in other earnings. This caused the EBITDA to increase to EUR 6.3 million (PY: EUR 5.8 million). This yielded consolidated income of EUR 3.2 million (PY: EUR 2.7 million). Overcoming the slight rise in company shares, earnings per share thus remained at 6 cents (PY: 6 cents).

The segments developed as followed:

The sales earned by the Services Germany, Austria and Switzerland segment fell from EUR 19.8 million in the first quarter of 2015 to EUR 19.1 million in the current financial year. This is ascribable to the withdrawal from the business of providing large-sales, low-margin hardware. The segment's gross margin, in a countervailing move, rose from the first quarter of 2015's 23.3% to 2016's 24.0%. This increase was due to the Services Germany, Austria and Switzerland segment's increase in efficiency. It also manifested itself in the segment's EBITDA, which increased from EUR 1.1 million to EUR 1.2 million. All told, the segment's results for the period declined slightly. This was due to an increase in non-cash flow impacting depreciations and in costs of financing. This caused the Services Germany, Austria and Switzerland segment to contribute EUR 0.1 million to consolidated income (PY: EUR 0.2 million).

The Services EE segment managed to increase its sales – as compared to the first quarter of 2015 – by more than 10%. Sales rose EUR

satz erhöhte sich um ca. EUR 5,4 Mio. auf EUR 50,9 Mio. (Vj.: EUR 45,5 Mio.). Das Segmentergebnis stieg gegenüber dem Vorjahr von EUR 0,4 Mio. auf EUR 0,6 Mio. Für das Gesamtjahr geht das Management in diesem Segment von weiterem Umsatzwachstum sowie einer deutlichen Steigerung der Profitabilität aus.

Das Segment „Appliances Security“ blieb umsatzseitig leicht hinter dem ersten Quartal des Vorjahres zurück (Q1 2015.: EUR 17,6 Mio. vs. Q1 2016: EUR 16,3 Mio.). Durch die gesunkene Bruttomarge und erhöhte Abschreibungen, insb. aus Kaufpreisallokationen, verringerte sich das Periodenergebnis im ersten Quartal 2016 auf EUR 1,6 Mio. (Vj.: EUR 2,9 Mio.). Für das Gesamtjahr 2016 geht das Management auf Grund des vorliegenden Auftragsbestandes sowie der letzten Forecasts von einem Ergebnis über jenem des Geschäftsjahres 2015 aus.

Beim Segment „Appliances Smart Energy“ blieb der Umsatz im ersten Quartal 2016 trotz des Abganges der Umsätze außerhalb der DACH-Region bzw. Osteuropa durch die Dekonsolidierung der Networked Energy Services Corp. konstant. Das Segmentergebnis konnte durch die sehr erfreuliche Entwicklung in Russland sowie durch die mit dem Verkauf der Networked Energy Services Corp. eingeleitete Fokussierung auf europäische Märkte von minus EUR 0,9 Mio. auf plus EUR 0,9 Mio. gesteigert werden. Wie prognostiziert ist mit dem nunmehr positivem Ergebnis der „Turnaround“ gelungen - für das Gesamtjahr geht das Management von einem deutlichen positiven Ergebnisbeitrag des Segmentes „Appliances Smart Energy“ zum Konzernergebnis aus.

## Solide Vermögenslage, saisonal schwächerer operativer Cashflow

Die Vermögens- und Liquiditätslage des Eröffnungsquartals 2016 spiegelt, wie auch im ersten Quartal 2015, saisonale Effekte wider: Das Eigenkapital blieb mit EUR 101,8 Mio. nahezu unverändert gegenüber dem 31.12.2015 (EUR 102,2 Mio.), jedoch erhöhte sich die Eigenkapitalquote von 32,0% zum Jahresende 2015 auf 36,0% zum 31.03.2016. Die Barmittel betragen EUR 39,5 Mio. (31.12.2015: EUR 60,3 Mio.), während sich die Finanzierungsverbindlichkeiten auf EUR 48,9 Mio. (31.12.2015: 51,0 Mio.) beliefen. Erwartungsgemäß zeigte sich der operative Cashflow im ersten Quartal aufgrund saisonaler Effekte mit EUR -8,8 Mio. schwach, konnte gegenüber dem Vorjahr (EUR -17,0 Mio.) jedoch deutlich verbessert werden. Der Personalstand lag bei 2.394 Mitarbeitern nach 2.293 Mitarbeitern zum 31.3.2015 bzw. 2.352 Mitarbeitern zum 31.12.2015.

## Chancen und Risiken

Die Positionierung der S&T-Gruppe als Systemhaus mit Fokus auf die Entwicklung eigener Technologien und Präsenz in den Märkten DACH (Deutschland, Österreich, Schweiz), Osteuropa und Russland ist unverändert aufrecht. Daher bleibt die bisherige Zielsetzung und Strategie der S&T AG profitables Wachstum!

Das strategische Ziel des Managements, die S&T AG weiter zu einem innovativen Technologieunternehmen bzw. Lösungsanbieter mit einem zunehmenden Anteil an Eigenentwicklungen zu wandeln und aufgrund dadurch steigender Wertschöpfung hohe Bruttomargen zu erzielen, wird auch 2016 konsequent weitergeführt werden. Das S&T-Management führt die Restrukturierung des Segments „Services DACH“ fort, um dem kontinuierlichen Margenverfall des Hardwaregeschäftes entgegenzuwirken und die Risiken für die S&T-

5.4 million to EUR 50.9 million (PY: EUR 45.5 million). The segment's results increased from 2015's EUR 0.4 million to EUR 0.6 million. Management is forecasting that 2016 will bring this segment further rises in sales and – even stronger – profits.

The sales registered by the Appliances Security segment in the first quarter of 2015 ran slightly lower than those of the first quarter of 2015 (Q1 2015.: EUR 17.6 million vs. Q1 2016: EUR 16.3 million). The slight decline in gross margin and increase in depreciation – with the latter being particularly attributable to purchase price allocations – reduced the segment's results for the first quarter in 2016 to EUR 1.6 million (PY: EUR 2.9 million). The orders on hand and the most recent forecasts are causing management to predict that the segment will increase in 2016 as a whole its earnings over those recorded in financial year 2015.

Overcoming the loss of sales registered outside of Germany, Austria, Switzerland and Eastern Europe due to the deconsolidation of Networked Energy Services Corporation, those recorded by the Appliances Smart Energy segment in the first quarter 2016 were at the previous year's level. The highly gratifying development of business in Russia and the focus on European markets instituted by the sale of Networked Energy Services Corporation caused the segment to turn around its profitability, which went from -EUR 0.9 million to +EUR 0.9 million. As had been forecast, this turnaround will be sustained. Management is predicting that the Appliances Smart Energy segment will contribute a significantly large amount of earnings to the Group's total consolidated income.

## Solid assets, seasonal effects weaken cash flow

As had been the case in the first quarter of 2015, the company's assets and liquidity in the first quarter of 2016 manifested seasonal effects. At EUR 101.8 million, equity was virtually unchanged from that as of 31.12.2015 (EUR 102.2 million). In a countervailing move, the equity rate increased from 32.0% as of the end of 2015 to 36.0% as of March 31, 2016. Cash came to EUR 39.5 million (31.12.2015: EUR 60.3 million). Financial liabilities amounted to EUR 48.9 million (31.12.2015: EUR 51.0 million). As had been expected, seasonal effects caused operative cash flow to weaken to EUR -8.8 million. This represented, however, a strong improvement over the quarter in the previous year's EUR -17.0 million. The Group's workforce came to 2,394 people. This compared to 2,293 employees as of 31.3.2015, and to 2,352 employees as of 31.12.2015.

## Opportunities and risks

S&T provides IT systems. They feature proprietary technologies, and are primarily marketed in Germany, Austria, Switzerland and Eastern Europe, with this including Russia. The Group is maintaining its positioning, as it enables the achievement of its objectives of achieving profitable growth!

S&T AG's management has formulated and is now implementing its strategy for the attainment of this objective. This strategy foresees the Group proceeding on its path of becoming an innovative high-tech whose solutions incorporate an ever-increasing share of developments created by its own researchers. This in turn yields the greater value added required to boost margins. This strategy is being purposefully and efficaciously set forth in 2016. S&T's management will pursue the restructuring of the Services Germany, Austria

Gruppe aus diesem Geschäftssegment zu reduzieren. Weiters soll der Serviceanteil organisch als auch anorganisch weiter ausgebaut werden. Kleinere Akquisitionen, wie zuletzt die Amanox Solutions AG in der Schweiz oder die Assets der Herman Buchner GmbH & Co. KG, sollen diesen Wandel unterstützen und beschleunigen.

Das Segment „Appliances Smart Energy“ bietet aufgrund der gesetzlichen Vorgaben und Förderungen der EU sowie der mittlerweile erfolgten Umsetzung in nationales Recht in zahlreichen Mitgliedsstaaten der EU in den nächsten Jahren großes Wachstumspotential. In diesem Bereich wird sich die S&T-Gruppe zunehmend auf die Entwicklung von Smart-Grid-Applikationen fokussieren, um die Margen und die Profitabilität auch langfristig abzusichern. Ähnliches gilt für das Segment „Appliances Security“, das aufgrund der starken Wachstumsraten im Bereich des „Internet of Things“ (IoT), den damit verbundenen Sicherheitsanforderungen und der zunehmenden Konvergenz mit dem Bereich „Smart Energy“ ebenfalls großes Wachstumspotential bietet. In beiden Segmenten bestehen allfällige Risiken im Bereich der Produktentwicklung sowie der Marktakzeptanz neuer Produkte.

Die volkswirtschaftlichen Rahmenbedingungen für die Absatzmärkte der S&T-Gruppe zeigen ein differenziertes Bild: Während in der DACH-Region und im nördlichen Osteuropa nach aktuellen Studien ein weiterer Anstieg der Wirtschaftsleistung auf durchschnittlich 3% zu erwarten ist, entwickelt sich die Wirtschaft im südlichen Osteuropa langsamer, aber doch besser als in den Vorjahren. In Russland ist aufgrund der wirtschaftlichen und politischen Unsicherheit nach wie vor mit einem negativen Wachstum zu rechnen, letzte Studien der EU sagen erst eine Rückkehr zum Wachstum im Jahr 2017 voraus, was angesichts der aktuellen Ölpreisentwicklung mit hoher Unsicherheit behaftet ist.

and Switzerland segment, as this will counter the ongoing drop in the margins realized in the hardware business and the risks arising to the S&T Group from this segment due to it. The component of services forming part of such offerings is to be further increased. This is to occur on organic and inorganic bases. The making of such small-sized acquisitions of companies as the recent past's Amanox Solutions AG, which is based in Switzerland, and of the assets of Herman Buchner GmbH & Co. KG will facilitate and expedite this transformation.

The legal requirements placed by and the support forthcoming from the EU and the implementation of the former by a large number of the Union's member countries (completed by now) are imparting to the Appliances Smart Energy segment a huge potential for expansion. The S&T Group has sharpened its focus of development in and for this sector on the creation of smart grid applications, as this will ensure the Group's long-term securing of its margins and profitability. The same applies to the Appliances Security segment, whose great potential for growth stems from the high rates of development being registered by the Internet of Things (IoT), by the ever greater requirements on security ensuing from it, and by the strengthening of its convergence with the smart energy sector. Both segments are susceptible to the risks arising from the development of products and the market's acceptance of such.

The economies of the S&T Group's major markets are developing divergently. According to current forecasts, Germany, Austria, Switzerland and northern Eastern Europe are set to increase their growth to an average of 3%. Southeastern Europe's economy isn't quite keeping pace with that, but it is, however, performing better than it did in previous years. Russia's economic and political uncertainties are leading to forecasts of a sustaining of its recession. The EU's most recent studies predict that the country won't return to economic growth before 2017. The current level of oil prices make even this forecast a matter of guesswork.

# KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG | CONSOLIDATED INCOME STATEMENT

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung   <i>Consolidated income statement</i>	01-03/2016 TEUR	01-03/2015 TEUR
<b>Umsatzerlöse   Revenues</b>	<b>96.374</b>	<b>92.836</b>
Aktivierete Entwicklungskosten   <i>Capitalized development costs</i>	424	523
Sonstige betriebliche Erträge   <i>Other income</i>	1.716	1.408
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen   <i>Expenditures for materials and other services purchased</i>	-63.552	-59.308
Personalaufwand   <i>Personnel expenditure</i>	-19.243	-20.105
Abschreibungen   <i>Depreciation and Amortization</i>	-2.047	-1.789
Sonstige betriebliche Aufwendungen   <i>Other operating expenditures</i>	-9.438	-9.541
<b>Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit   Results from business operations</b>	<b>4.234</b>	<b>4.024</b>
Finanzerträge   <i>Finance income</i>	82	102
Finanzaufwendungen   <i>Finance expenditures</i>	-773	-696
<b>Finanzergebnis   Financial result</b>	<b>-691</b>	<b>-594</b>
Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen   <i>Result from associated companies</i>	0	-489
<b>Ergebnis vor Ertragssteuern   Earnings before taxes</b>	<b>3.543</b>	<b>2.941</b>
Ertragsteuern   <i>Income taxes</i>	-317	-261
<b>Konzernergebnis   Consolidated income</b>	<b>3.226</b>	<b>2.680</b>
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilshabern ohne beherrschenden Einfluss <i>Results from the period attributable to owners of non-controlling interests</i>	576	127
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilshabern der Muttergesellschaft <i>Results from the period attributable to owners of interests in parent company</i>	2.650	2.553
Ergebnis je Aktie (unverwässert)   <i>Earnings per share (undiluted)</i>	0,06	0,06
Ergebnis je Aktie (verwässert)   <i>Earnings per share (diluted)</i>	0,06	0,06
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (unverwässert) <i>Average number of shares in circulation thousands of shares (undiluted)</i>	43.836	43.271
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (verwässert) <i>Average number of shares in circulation thousands of shares (diluted)</i>	44.873	43.691
Anzahl Aktien zum Stichtag in Tausend   <i>Number of shares as of balance sheet date (in thousands)</i>	43.836	43.271

Konzern-Gesamtperiodenerfolgsrechnung   <i>Statement of other comprehensive income</i>	01-03/2016 TEUR	01-03/2015 TEUR
<b>Konzernergebnis   Consolidated income</b>	<b>3.226</b>	<b>2.680</b>
<b>Beträge, die nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden</b> <i>Items that will not be reclassified to profit or loss</i>		
Neubewertungen gemäß IAS 19   <i>Remeasurement according to IAS 19</i> Gewinne(+)/Verluste(-) aus Neubewertung   <i>Gains(+)/losses(-) from remeasurement</i>	0	0
<b>Beträge, die ggf. in künftigen Perioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden</b> <i>Items that may be subsequently reclassified to profit or loss</i>		
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung   <i>Unrealized gains/losses from currency translation</i>	315	2.267
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Zeitwertbewertung von Wertpapieren zur Veräußerung verfügbar <i>Unrealized gains/losses from measurement at fair value of available for sale securities</i>	-4	0
	311	2.267
<b>Sonstiges Ergebnis   Other comprehensive income</b>	<b>311</b>	<b>2.267</b>
<b>Konzern-Gesamtperiodenerfolg   Total comprehensive income</b>	<b>3.537</b>	<b>4.947</b>
<b>davon entfallen auf   of which attributable to</b>		
Anteilshaber ohne beherrschenden Einfluss   <i>Owners of non-controlling interests</i>	646	801
Anteilshaber der Muttergesellschaft   <i>Owners of interests in parent company</i>	<b>2.891</b>	<b>4.146</b>

# KONZERNBILANZ | CONSOLIDATED BALANCE SHEET

<b>VERMÖGEN   Assets</b>	<b>31.03.2016 TEUR</b>	<b>31.12.2015 TEUR</b>
<b>Langfristige Vermögenswerte   Non-current assets</b>		
Sachanlagen   <i>Property, plant and equipment</i>	15.097	15.154
Immaterielle Vermögenswerte   <i>Intangible assets</i>	74.324	72.773
Finanzielle Vermögenswerte   <i>Financial assets</i>	3.971	3.107
Latente Steuern   <i>Deferred taxes</i>	16.139	15.902
	<b>109.531</b>	<b>106.936</b>
<b>Kurzfristige Vermögenswerte   Current assets</b>		
Vorräte   <i>Inventories</i>	28.125	28.717
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen   <i>Trade accounts receivable</i>	76.895	86.432
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte   <i>Other receivables and assets</i>	28.446	22.532
Liquide Mittel   <i>Cash and cash equivalents</i>	39.451	60.317
Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte   <i>Assets held for sale</i>	0	14.124
	<b>172.917</b>	<b>212.122</b>
<b>SUMME VERMÖGEN   Total assets</b>	<b>282.448</b>	<b>319.058</b>

<b>EIGENKAPITAL UND SCHULDEN   Equity and liabilities</b>	<b>31.03.2016 TEUR</b>	<b>31.12.2015 TEUR</b>
<b>Konzerneigenkapital   Equity</b>		
Gezeichnetes Kapital   <i>Subscribed capital</i>	43.836	43.836
Kapitalrücklage   <i>Capital reserves</i>	3.423	8.117
Angesammelte Ergebnisse   <i>Accumulated results</i>	53.611	50.961
Sonstige Eigenkapitalbestandteile   <i>Other reserves</i>	-2.867	-3.108
Auf die Anteilhaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital <i>Equity attributable to owners of interests in parent company</i>	98.003	99.806
Anteile ohne beherrschenden Einfluss   <i>Non-controlling interests</i>	3.758	2.431
	<b>101.761</b>	<b>102.237</b>
<b>Langfristige Schulden   Non-current liabilities</b>		
Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten   <i>Non-current financial liabilities</i>	27.478	28.091
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten   <i>Other non-current liabilities</i>	20.199	17.871
Latente Steuern   <i>Deferred taxes</i>	1.418	1.442
Rückstellungen   <i>Provisions</i>	2.635	2.499
	<b>51.730</b>	<b>49.903</b>
<b>Kurzfristige Schulden   Current liabilities</b>		
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten   <i>Current financial liabilities</i>	21.406	22.863
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen   <i>Trade accounts payable</i>	46.907	70.094
Rückstellungen   <i>Provisions</i>	3.862	5.950
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten   <i>Other current liabilities</i>	56.782	60.086
Schulden in Verbindung mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten <i>Liabilities directly associated with assets held for sale</i>	0	7.925
	<b>128.957</b>	<b>166.918</b>
<b>SUMME EIGENKAPITAL UND SCHULDEN   Total equity and liabilities</b>	<b>282.448</b>	<b>319.058</b>



# KONZERN-GELDFLUSSRECHNUNG | CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

	01-03/2016 TEUR	01-03/2015 TEUR
<i>Konzern-Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit   Cash flows from operating activities</i>		
Ergebnis vor Ertragssteuern   <i>Earnings before taxes</i>	3.543	2.941
Abschreibungen   <i>Depreciation and Amortization</i>	2.047	1.789
Zinsaufwendungen   <i>Interest expenditures</i>	773	696
Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen <i>Interest and other income from the disposal of financial assets</i>	-81	-102
Anteil Ergebnis von assoziierten Unternehmen   <i>Result from associated companies</i>	0	489
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen   <i>Increase/decrease of provisions</i>	275	-1.810
Gewinne/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Gains/losses from the disposal of non-current non-financial assets</i>	-56	-85
Veränderung von Vorräten   <i>Changes in inventory</i>	492	-2.407
Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen   <i>Changes in trade accounts receivable</i>	9.263	24.712
Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten   <i>Changes in other receivables and assets</i>	-6.283	-3.126
Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen   <i>Changes in trade accounts payable</i>	-14.290	-36.973
Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten   <i>Changes in other liabilities</i>	-1.900	-1.282
Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen   <i>Other non-cash income and expenditures</i>	-862	-741
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel   <i>Cash and cash equivalents from operations</i>	-7.079	-15.899
Gezahlte Ertragssteuern   <i>Income taxes paid</i>	-1.698	-1.146
<b>Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit   <i>Net cash flows from operating activities</i></b>	<b>-8.777</b>	<b>-17.045</b>
<i>Konzern-Cashflow aus der Investitionstätigkeit   Cash flows from investing activities</i>		
Erwerb von nicht-finanziellen Vermögenswerten   <i>Purchase of non-financial assets</i>	-1.798	-1.818
Erlöse aus dem Verkauf von nicht finanziellen Vermögenswerten   <i>Proceeds from sale of non-financial assets</i>	796	211
Ein-/Auszahlung für Finanzinstrumente   <i>Disposal/purchase of financial instruments</i>	-907	15
Ein-/Auszahlungen für den Erwerb von Tochterunternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmittel und zuzüglich übernommener Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Payments to acquire subsidiaries less cash assumed and plus current account liabilities assumed</i>	-1.941	519
Einzahlungen für den Verkauf von Tochterunternehmen abzüglich abgegangener Zahlungsmittel und zuzüglich abgegangener Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Proceeds from sale of subsidiaries less cash disposed and plus current account liabilities disposed</i>	-2.133	0
Darlehen an assoziierte Unternehmen   <i>Loans to associated companies</i>	0	-2.518
Zinseinnahmen   <i>Interest income</i>	57	94
<b>Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit   <i>Net cash flows from investing activities</i></b>	<b>-5.926</b>	<b>-3.497</b>
<i>Konzern-Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit   Cash flows from financing activities</i>		
Aufnahme/Rückzahlung Finanzverbindlichkeiten   <i>Increase/decrease in financial liabilities</i>	-732	1.740
Gezahlte Zinsen   <i>Interests paid</i>	-346	-361
Dividenden an Anteile ohne beherrschenden Einfluss   <i>Dividends to owners of non-controlling interests</i>	-3.276	-7
<b>Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit   <i>Net cash flows from financing activities</i></b>	<b>-4.354</b>	<b>1.372</b>
Wechselkursveränderungen   <i>Changes in exchange rates</i>	-17	1.650
<b>Veränderung des Finanzmittelbestandes   <i>Changes in cash and cash equivalents</i></b>	<b>-19.074</b>	<b>-17.520</b>
Finanzmittelbestand zu Beginn des Geschäftsjahres   <i>Financial funds as of the beginning of the financial year</i>	44.267	27.492
<b>Finanzmittelbestand am Ende des Geschäftsjahres <i>Financial funds as of the end of the financial year</i></b>	<b>25.193</b>	<b>9.972</b>
Kontokorrentverbindlichkeiten   <i>Overdrafts</i>	13.916	16.525
Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkung   <i>Restricted-disposition credit balances at banks</i>	342	302
<b>Liquide Mittel gesamt   <i>Total cash and cash equivalents</i></b>	<b>39.451</b>	<b>26.799</b>

# KONZERN-EIGENKAPITALENTWICKLUNG | CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY

	Auf die Anteilsinhaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital <i>Equity attributable to owners of interests in parent company</i>					Anteile ohne beherrschenden Einfluss  <i>Non-controlling interests</i>	Eigenkapital  <i>Equity</i>
	Gezeichnetes Kapital	Kapitalrücklagen	Angesammelte Ergebnisse	Sonstige Eigenkapitalbestandteile	Gesamt		
	<i>Subscribed capital</i>	<i>Capital reserves</i>	<i>Accumulated results</i>	<i>Other reserves</i>	<i>Total</i>		
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR		
<b>Stand 1. Jänner 2015   as of January 1, 2015</b>	<b>43.271</b>	<b>8.235</b>	<b>38.314</b>	<b>-2.890</b>	<b>86.930</b>	<b>2.797</b>	<b>89.727</b>
<b>Konzern-Gesamtperiodenerfolg <i>Total comprehensive income</i></b>							
Konzernergebnis   <i>Consolidated income</i>	0	0	2.553	0	2.553	127	2.680
Sonstiges Ergebnis   <i>Other comprehensive income</i>	0	0	0	1.593	1.593	674	2.267
	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>2.553</b>	<b>1.593</b>	<b>4.146</b>	<b>801</b>	<b>4.947</b>
<b>Übrige Veränderungen   <i>Other changes</i></b>							
Erwerb von Tochterunternehmen <i>Acquisition of subsidiaries</i>	0	0	0	0	0	411	411
Aktienoptionen   <i>Stock options plan</i>	0	38	0	0	38	0	38
	<b>0</b>	<b>38</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>38</b>	<b>411</b>	<b>449</b>
<b>Transaktionen mit Anteilseignern <i>Transactions with owners of interests</i></b>							
Dividenden   <i>Dividends</i>	0	0	0	0	0	-6	-6
	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-6</b>	<b>-6</b>
<b>Stand 31. März 2015   as of March 31, 2015</b>	<b>43.271</b>	<b>8.273</b>	<b>40.867</b>	<b>-1.297</b>	<b>91.114</b>	<b>4.003</b>	<b>95.117</b>
<b>Stand 1. Jänner 2016   as of January 1, 2016</b>	<b>43.836</b>	<b>8.117</b>	<b>50.961</b>	<b>-3.108</b>	<b>99.806</b>	<b>2.431</b>	<b>102.237</b>
<b>Konzern-Gesamtperiodenerfolg <i>Total comprehensive income</i></b>							
Konzernergebnis   <i>Consolidated income</i>	0	0	2.650	0	2.650	576	3.226
Sonstiges Ergebnis   <i>Other comprehensive income</i>	0	0	0	241	241	70	311
	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>2.650</b>	<b>241</b>	<b>2.891</b>	<b>646</b>	<b>3.537</b>
<b>Übrige Veränderungen   <i>Other changes</i></b>							
Erwerb von Tochterunternehmen <i>Acquisition of subsidiaries</i>	0	0	0	0	0	-115	-115
Aktienoptionen   <i>Stock options plan</i>	0	131	0	0	131	0	131
	<b>0</b>	<b>131</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>131</b>	<b>-115</b>	<b>16</b>
<b>Transaktionen mit Anteilseignern <i>Transactions with owners of interests</i></b>							
Veränderung von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss <i>Changes in non-controlling interests</i>	0	-4.825	0	0	-4.825	796	-4.029
	<b>0</b>	<b>-4.825</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-4.825</b>	<b>796</b>	<b>-4.029</b>
<b>Stand 31. März 2016   as of March 31, 2016</b>	<b>43.836</b>	<b>3.423</b>	<b>53.611</b>	<b>-2.867</b>	<b>98.003</b>	<b>3.758</b>	<b>101.761</b>



**Grundsätze der Rechnungslegung**

Der Konzernzwischenabschluss zum 31. März 2016 der S&T AG wurde in Übereinstimmung mit den Rechnungslegungsstandards des International Accounting Standards Board (IASB), den International Financial Reporting Standards (IFRS) sowie den Interpretationen des IFRS Interpretation Committee (IFRS IC), wie sie in der Europäischen Union anzuwenden sind, erstellt. Die Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze vom Jahresabschluss zum 31. Dezember 2015 wurden unverändert angewandt. Der Konzernzwischenabschluss zum 31. März 2016 wurde weder geprüft noch einer prüferischen Durchsicht unterzogen.

Soweit nicht anders vermerkt, werden alle Beträge in Tausend Euro (TEUR) angegeben.

**Konsolidierungskreis**

Der Konzernabschluss umfasst die S&T AG und alle Tochtergesellschaften, an denen die S&T AG unmittelbar oder mittelbar die Kontrolle ausübt. In den ersten drei Monaten des Geschäftsjahres 2016 hat sich die Anzahl der vollkonsolidierten Unternehmen wie folgt entwickelt:

Konzerngesellschaften (Anzahl)   <i>Group companies (number)</i>	2016
Anzahl der voll konsolidierten Gesellschaften 1. Jänner   <i>Number of fully-consolidated companies as of January 1<sup>st</sup></i>	46
Gründungen   <i>Companies founded</i>	1
Verschmelzungen von Konzerngesellschaften   <i>Merger of Group companies</i>	-1
Unternehmenserwerbe   <i>Companies acquired</i>	1
Abgänge   <i>Disposals</i>	-1
<b>Anzahl der voll konsolidierten Gesellschaften 31. März   <i>Number of fully-consolidated companies as of March 31<sup>st</sup></i></b>	<b>46</b>

**Veränderung des Konsolidierungskreises 2016**

Im November 2015 hat die S&T AG einen Gesellschaftsvertrag über die Errichtung der NES OE Vertriebs-GmbH Linz, Österreich abgeschlossen. Die Eintragung der Gesellschaft im Firmenbuch erfolgte am 22. Jänner 2016. Die S&T AG hält 51% an der Gesellschaft. Unternehmensgegenstand ist der Vertrieb und die Lieferung von IT- und Smart-Meter Lösungen.

Mit Eintragung der Verschmelzung im Handelsregister vom 24. Februar 2016 wurde die MAXDATA GmbH, Mendig, Deutschland, als übertragende Gesellschaft auf die XTRO IT Solutions GmbH, Ismaning, Deutschland, verschmolzen. Zugleich erfolgten die Verlegung des Geschäftssitzes nach Mendig und die Umfirmierung in S&T Deutschland GmbH.

**Erwerb von 74,9% der Anteile an der NTSprosigma GmbH, Linz, Österreich**

Im November 2015 hat die S&T AG einen Vertrag über den Erwerb von 74,9% der Anteile an der NTSprosigma GmbH, Linz, Österreich, zu einem Kaufpreis von TEUR 67 abgeschlossen. Die Eintragung der gegenständlichen Anteilsübertragung und der Übergang sämtlicher Rechte und Pflichten erfolgten im Jänner 2016. Die NTSprosigma GmbH wird ab dem 1. Jänner 2016 in den Konzernabschluss der S&T AG einbezogen.

Die NTSprosigma GmbH entwickelt und vertreibt im Rahmen ihrer Geschäftstätigkeit Softwareprodukte, insbesondere die Softwarelösungen „profiler“ und profilerHT“ und bietet dazugehörige Wartungs- und Supportdienstleistungen an.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

**Principles of accounting**

The consolidated financial accounts of S&T AG as of March 31, 2016 have been compiled according to the financial reporting standards of the International Accounting Standards Board (IASB), of the International Financial Reporting Standards (IFRS) and to the interpretations of the IFRS Interpretation Committee (IFRS IC), as they are to be applied in the European Union. The principles of financial reporting and measurement employed in the financial statements for the year ending on December 31, 2015 were applied to the compilation of these accounts, without there having been any changes in such. The consolidated accounts as of March 31, 2016 have been subject to neither an audit nor an auditing.

Unless otherwise noted, all amounts are denominated in thousands of euros (TEUR).

**Group of consolidated companies**

Comprised in the consolidated financial statements are S&T AG and all subsidiaries upon which S&T AG directly or indirectly exerts control. The number of companies fully consolidated into the group developed as follows during the first three months of financial year 2016:

**Changes in 2016 in companies consolidated into the Group**

S&T AG concluded in November 2015 a contract setting up NES OE Vertriebs-GmbH Linz, Austria. The entry of the company into the corporate registry took place on January 22, 2016. S&T AG owns 51% of the company's shares. The new company distributes and delivers IT and smart meter solutions.

Due to the entering on February 24, 2016 of the merger into the corporate registry, MAXDATA GmbH, Mendig, Germany was merged into XTRO IT Solutions GmbH, Ismaning, Germany. The headquarters of the latter was at the same time moved to Mendig. The company was renamed S&T Deutschland GmbH.

**Acquisition of 74.9% of the shares of NTSprosigma GmbH, Linz, Austria**

S&T AG concluded in November 2015 a contract foreseeing the acquisition of 74.9% of the shares of NTSprosigma GmbH, Linz, Austria. The purchase price was TEUR 67. The entry of the above transfer of shares and of all rights and duties associated with it took place in January 2016. NTSprosigma GmbH is consolidated as of January 1, 2016 into the consolidated financial statements of S&T AG.

NTSprosigma GmbH develops and distributes software, with this especially including the “profiler” and “profilerHT” solutions. The company also offers maintenance and support services.

The assets and liabilities acquired were recognized at the following fair values at the company's initial consolidation into the Groups consolidated financial accounts:

Erworbenes Nettovermögen   <i>Net assets acquired</i>	in TEUR
Liquide Mittel   <i>Cash and cash equivalents</i>	3
Langfristige Vermögenswerte   <i>Non-current assets</i>	756
Vorräte   <i>Inventories</i>	38
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 123)   <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 123)</i>	82
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte   <i>Other receivables and assets</i>	79
Langfristige Schulden   <i>Non-current liabilities</i>	-612
Passive latente Steuern   <i>Deferred tax liabilities</i>	-54
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen   <i>Trade accounts payable</i>	-32
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten   <i>Other current liabilities</i>	-597
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten   <i>Current financial liabilities</i>	-145
<b>Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert   <i>Net assets at fair value</i></b>	<b>-482</b>

Geschäfts- oder Firmenwert   <i>Goodwill</i>	in TEUR
Übertragene Gegenleistung   <i>Consideration transferred</i>	67
Zum anteiligen Nettovermögen bewertete Anteile ohne beherrschenden Einfluss   <i>Non-controlling interests at fair value</i>	-121
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert   <i>Net assets at fair value</i>	482
<b>Geschäfts- oder Firmenwert   <i>Goodwill</i></b>	<b>428</b>

Der sich aus der vorläufigen Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „Appliances Security“ zugeordnet.

The goodwill arising from the preliminary purchase price allocation was assigned to the Appliances Security segment.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the cash flows arising from the acquisition of the company takes the following form:

Nettozahlungsmittelfluss   <i>Net flow of cash</i>	in TEUR
Kaufpreis in bar beglichen   <i>Purchase price paid in cash</i>	0
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel   <i>Cash assumed through takeover of subsidiary</i>	-142
<b>Cashflow aus Investitionstätigkeit   <i>Cash flow from investing activities</i></b>	<b>-142</b>

Die NTSprosgima GmbH hat seit dem Zeitpunkt der Vollkonsolidierung TEUR 204 zum Konzernumsatz und TEUR 10 zum Konzernergebnis beigetragen.

Since being fully consolidated into the Group, NTSprosgima GmbH has contributed TEUR 204 to the consolidated revenues and TEUR 10 to consolidated income.

#### Erwerb des Geschäftsbetriebes Druckservice von der Hermann Buchner GmbH & Co KG, Linz, Österreich

Am 21. Dezember 2015 hat die S&T AG mit dem Masseverwalter im Konkursverfahren über das Vermögen der Hermann Buchner GmbH & Co KG, Linz, Österreich, einen Kaufvertrag über den Erwerb des Geschäftsbetriebes Druckservice abgeschlossen. Vertraglich vereinbart wurde der Übergang sämtlicher Rechte und Pflichten aus diesem Vertrag mit 1. Jänner 2016. Der Kaufpreis beträgt TEUR 500.

#### Acquisition of the printing services business of Hermann Buchner GmbH & Co KG, Linz, Austria

On December 21, 2015, S&T AG concluded a contract with the liquidator handling the insolvency proceedings involving Hermann Buchner GmbH & Co KG, Linz. The contract was for the purchasing of the latter's printing services business. Contractually agreed upon is the transferring to S&T AG as of January 1, 2016 of all rights and duties from this contract. The purchase price was TEUR 500.

Die erworbenen Vermögenswerte wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden beizulegenden Zeitwerten erfasst:

The assets and liabilities acquired were recognized at the following fair values during the company's initial consolidation into the Group consolidated financial accounts:

Erworbenes Nettovermögen   <i>Net assets acquired</i>	in TEUR
Langfristige Vermögenswerte   <i>Non-current assets</i>	236
Vorräte   <i>Inventories</i>	83
<b>Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert   <i>Net assets at fair value</i></b>	<b>319</b>

Geschäfts- oder Firmenwert   <i>Goodwill</i>	in TEUR
Übertragene Gegenleistung   <i>Consideration transferred</i>	500
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert   <i>Net assets at fair value</i>	-319
<b>Geschäfts- oder Firmenwert   <i>Goodwill</i></b>	<b>181</b>

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „Services DACH“ zugeordnet.

The goodwill arising from the preliminary purchase price allocation was assigned to the segment "Services DACH".

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the cash flows arising from the acquisition of the company takes the following form:

Nettozahlungsmittelfluss   <i>Net flow of cash</i>	in TEUR
Kaufpreis in bar beglichen   <i>Purchase price paid in cash</i>	-500
<b>Cashflow aus Investitionstätigkeit   <i>Cash flow from investing activities</i></b>	<b>-500</b>

#### Erwerb der Anteile ohne Beherrschung an der Networked Energy Services GmbH, Linz, Österreich

Im Dezember 2015 hat die S&T AG einen Kaufvertrag über den Erwerb des ausstehenden 49%-Anteils an der Networked Energy Services GmbH geschlossen. Das Closing betreffend des Anteilskaufs erfolgte am 1. Februar 2016. Der Kaufpreis für den Erwerb der Anteile setzt sich aus einer fixen Kaufpreiskomponente in Höhe von TEUR 1.249 sowie einer variablen Kaufpreiskomponente zusammen. Die variable Komponente errechnet sich aus den in den Geschäftsjahren 2016 bis 2022 erzielten Ergebnissen vor Ertragsteuern der Networked Energy Services GmbH sowie weiterer S&T Konzerngesellschaften im Smart Energy Bereich.

#### Acquisition of the non-controlling interests in Networked Energy Services GmbH, Linz, Austria

In December 2015, S&T AG concluded a contract to purchase the outstanding 49% stake in Networked Energy Services GmbH. The closing took place as of February 1, 2016. This price is comprised of a fixed component amounting to TEUR 1,249, as well as of a variable component. This is to be calculated using the pre-tax results achieved in 2016-2022 by Networked Energy Services GmbH and by other S&T Group companies in the smart energy sector.

	in TEUR
Übertragene Gegenleistung   <i>Consideration transferred</i>	4.848
Übernommene Anteile ohne Beherrschung   <i>Acquired non-controlling interests</i>	-23
<b>Verrechnung mit Kapitalrücklage   <i>Offset in capital reserves</i></b>	<b>4.825</b>

#### Endkonsolidierung der Networked Energy Services Corporation, Fargo, USA

Im Dezember 2015 hat die S&T AG einen Vertrag über den Verkauf der 55,87%-Beteiligung an der Networked Energy Services Corporation abgeschlossen. Das Closing betreffend des Anteilsverkaufs erfolgte am 1. Februar 2016. Im Jahresabschluss zum 31. Dezember 2015 wurden die mit dem Verkauf verbundenen Vermögenswerte und Schulden als „Zur Veräußerung gehalten“ ausgewiesen und entsprechend bewertet.

#### Deconsolidation of Networked Energy Services Corporation, Fargo, USA

In December 2015, S&T AG concluded a contract for the sale of its 55.87% stake in Networked Energy Services Corporation. The closing took place on February 1, 2016. This caused the assets and liabilities associated with the sale to be classified as "held for sale" in the consolidated financial statements made on December 31, 2015.

Die Endkonsolidierung der Networked Energy Services Corporation erfolgte zum 1. Februar 2016, das Endkonsolidierungsergebnis ist in den übrigen Erträgen ausgewiesen.

The deconsolidation of Networked Energy Services Corporation took place as of February 1, 2016. The results of the deconsolidation are contained in the other income item.

Die abgegangenen Vermögenswerte und Schulden sowie das Endkonsolidierungsergebnis stellen sich wie folgt dar:

The assets and liabilities disposed of through the deconsolidation had the following amounts. Also listed is the result of the deconsolidation:

Abgegangenes Nettovermögen   <i>Disposed net assets</i>	in TEUR
Liquide Mittel   <i>Cash and cash equivalents</i>	-4.421
Langfristige Vermögenswerte   <i>Non-current assets</i>	-2.675
Vorräte   <i>Inventories</i>	-1.615
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 9.431)   <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 9.431)</i>	-9.355
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte   <i>Other receivables and assets</i>	-2.046
Langfristige Schulden   <i>Non-current liabilities</i>	4.029
Passive latente Steuern   <i>Deferred tax liabilities</i>	323
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen   <i>Trade accounts payable</i>	14.263
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten   <i>Other current liabilities</i>	1.789
<b>Abgegangenes Nettovermögen   <i>Disposed net assets</i></b>	<b>292</b>
Zum anteiligen Nettovermögen bewertete Anteile ohne beherrschenden Einfluss   <i>Non-controlling interests at fair value</i>	-819
Rückstellung Gewährleistungsansprüche   <i>Provision for warranty claims</i>	-698
Verkaufserlös   <i>Consideration received</i>	2.288
<b>Endkonsolidierungsergebnis   <i>Result from deconsolidation</i></b>	<b>1.063</b>

	in TEUR
Verkaufserlös   <i>Proceeds from sale of subsidiaries</i>	2.288
Abgang liquide Mittel   <i>Disposal of cash and cash equivalents</i>	-4.421
<b>Cash flow aus Investitionstätigkeit   <i>Cash flow from investing activities</i></b>	<b>-2.133</b>

## Eigenkapital

Zum 31. März 2016 betrug das Grundkapital der S&T AG unverändert TEUR 43.826 (31. Dezember 2015: TEUR 43.826) und ist in 43.826.204 (31. Dezember 2015: 43.826.204) auf Inhaber lautenden Stückaktien ohne Nennbetrag zerlegt.

## Aktienoptionen

Die Gesellschaft hat drei Aktienoptionsprogramme für Mitglieder des Vorstands der S&T AG sowie Mitarbeiter der S&T AG und ihrer Konzerngesellschaften beschlossen.

Eine detaillierte Beschreibung des Aktienoptionsprogramms 2014 und des Aktienoptionsprogramms 2015 ist dem Geschäftsbericht 2015 zu entnehmen.

Im März 2016 wurden den Vorstandsmitgliedern der S&T AG und leitenden Mitarbeitern der S&T AG sowie den Führungskräften von ausgewählten Konzerngesellschaften auf Grundlage des Aktienoptionsprogramms 2015 – Tranche 2016 insgesamt 478.000 Aktienoptionen gewährt.

Die Laufzeit des Aktienoptionsprogramms 2015 – Tranche 2016 begann mit dem Ausgabebetrag und endet nach Ablauf von 45 Monaten. Die Aktienoptionen können nach Ablauf einer Wartezeit ausgeübt werden. Die Wartezeit beginnt mit dem Ausgabebetrag und endet nach Ablauf von zwölf Monaten. Die im Aktienoptionsprogramm 2015 – Tranche 2016 definierten Ausübungszeiträume betragen jeweils 20 Börsenhandelstage, jeweils beginnend am zweiten Börsenhandelstag nach Veröffentlichung der Quartals-, Halbjahres- oder Jahresberichte sowie nach dem Tag der Jahresbilanzpressekonferenz. Nicht ausgeübte Aktienoptionen verfallen am Ende der Laufzeit. Die Aktienoptionen sind nur zwischen Optionsberechtigten, jedoch nicht an Dritte, übertragbar. Das Aktienoptionsprogramm 2015 – Tranche 2016 sieht das alleinige Recht der Gesellschaft vor, den Bezugsberechtigten Aktien gegen Zahlung des Ausübungspreises zu liefern oder ihren Anspruch bar auszubezahlen.

Der beizulegende Zeitwert der gewährten Aktienoptionen wurde zum Zeitpunkt der Gewährung unter Anwendung des Optionspreismodells nach Black/Scholes ermittelt.

Nachfolgende Tabelle zeigt die wesentlichen Parameter des Aktienoptionsprogramms 2015 – Tranche 2016:

Anzahl der Aktienoptionen   <i>Number of stock options</i>	478.000
Ausgabebetrag   <i>Day of issuance</i>	7. März 2016   <i>March 7, 2016</i>
Laufzeit   <i>Term</i>	3,75 Jahre   <i>3,75 years</i>
Ausübungspreis je Aktienoption   <i>Strike price per stock</i>	Börsenschlusskurs am Ausgabebetrag   <i>Closing rate on the day of issuance</i>
Aktienkurs am Ausgabebetrag   <i>Stock quotation on the day of issuance</i>	EUR 5,74
Dividendenrendite   <i>Dividend yield</i>	1,49%
Erwartete Volatilität   <i>Expected volatility</i>	29,13%
Zinssatz   <i>Interest rate</i>	0,30%
Erwartete Laufzeit der Optionen   <i>Expected term of the options</i>	3,20 Jahre   <i>3,20 years</i>
Optionswert   <i>Option's value</i>	89,22 cent

In den ersten drei Monaten des Geschäftsjahres 2016 wurden keine Aktienoptionen ausgeübt, der in den Personalkosten erfasste Aufwand für Aktienoptionen beträgt TEUR 131 (Vj.: TEUR 38).

## Equity

As of March 31, 2016, the share capital of S&T AG amounted to TEUR 43,836 (December 31, 2015: TEUR 43,836) and is divided into 43,836,204 (December 31, 2015: 43,836,204) non-par value bearer shares.

## Stock options

The Company has resolved the setting up of three stock option programs for members of the executive boards and employees of S&T AG and of its Group companies.

A detailed description of the Stock Options Programs 2014 and 2015 is found in the annual report for the 2015 financial year.

In March, 2016, the members of the executive board and senior managers of S&T AG and of selected Group companies were granted 478,000 stock options on the basis of the Stock Options Program 2015 – Tranche 2016.

The term of the Stock Options Program 2015 – Tranche 2016 began upon the day of issuance and ends upon the expiry of 45 months. The stock options can be exercised upon the expiry of a lock up period. It begins upon the day of issuance and ends upon the expiry of twelve months. Each of the terms of exercising set in the Stock Options Program 2015 – Tranche 2016 amounts to 20 days. The term commences upon the second exchange trading day subsequent to the publication of the report for the quarter, six months or year. Non-exercised stock options lapse at the end of the term. Stock options are entitled to be transferred solely between those eligible to acquire them. This excludes third parties. The Stock Options Program 2015 – Tranche 2016 provides the company with the sole right of determination of whether the parties entitled to subscribe receive shares in exchange for the payment of the price of exercising, or are offered cash compensation.

The fair value of the stock options granted was determined as of the time of granting using the option price model according to Black/Scholes.

The following chart shows the essential parameters of the Stock Options Program 2015 – Tranche 2016:

No stock options were exercised during the first three months of the 2016 financial year. The expenditures for the stock options are reported in personnel costs, and amounted to TEUR 131 (PY: TEUR 38).

## Segmentberichterstattung

## Report on segments

01-03/2016	Services DACH	Services EE	Appliances Security	Appliances Smart Energy	Gesamt Total
Umsatzerlöse   Revenues	19.090	50.943	16.320	10.022	96.374
Bruttoergebnis   Gross profit	4.590	15.651	9.478	3.103	32.822
EBITDA	1.145	1.441	2.357	1.338	6.281
Periodenergebnis   Result for the period	146	581	1.613	886	3.226

01-03/2015	Services DACH	Services EE	Appliances Security	Appliances Smart Energy	Gesamt Total
Umsatzerlöse   Revenues	19.774	45.504	17.562	9.996	92.836
Bruttoergebnis   Gross profit	4.615	15.530	9.957	3.427	33.528
EBITDA	1.096	1.256	3.631	-171	5.813
Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen   Result from associated companies	0	0	0	-489	-489
Periodenergebnis   Result for the period	201	443	2.915	-880	2.680

Im Segment „Services DACH“ werden alle Kosten für die S&T AG (Headquarterkosten) erfasst, die sich nicht funktional auf die übrigen Segmente verteilen lassen. Des Weiteren werden Auswirkungen auf das Konzernergebnis, welche nicht mit der operativen Geschäftstätigkeit der Segmente in unmittelbarem Zusammenhang stehen, im Segment „Services DACH“ ausgewiesen.

Der Vorstand hat im ersten Quartal 2016 beschlossen, die Abteilung Softwareentwicklung der RTSoft auf Embedded Software zu fokussieren und organisatorisch dem Segment „Appliances Security“ zuzuordnen. Die Vorjahreswerte wurden entsprechend angepasst.

### Ereignisse nach dem Abschlussstichtag

Am 2. März 2016 hat die S&T AG einen Kaufvertrag über den Erwerb von 51,2% der Anteile an der Amanox Solutions AG, Bern, Schweiz, unterzeichnet. Das Closing des Anteilerwerbs erfolgte am 13. April 2016. Somit wird die Amanox Solutions AG ab dem 2. Quartal 2016 in den Konzernabschluss der S&T AG einbezogen werden.

### Aktienbestand von Organen zum 31. März 2016

Organ   Board member	Funktion   Function	Anzahl Aktien   Number of shares
Dr. Erhard F. Grossnigg (via: grosso holding GmbH und related)	Aufsichtsrat   Supervisory Board	6.160.801
Bernhard Chwatal	Aufsichtsrat   Supervisory Board	0
Matthias Ehrlich	Aufsichtsrat   Supervisory Board	16.850
Hannes Niederhauser	CEO	2.178.465
Michael Jeske	COO	0
Dr. Peter Sturz	COO	30.000
Richard Neuwirth	CFO	5.935

Linz, am 4. Mai 2016

Dipl. Ing. Hannes Niederhauser  
MMag. Richard Neuwirth  
Michael Jeske  
Dr. Peter Sturz

The segment “Services DACH” comprises all costs incurred by S&T AG (headquarter costs) that are not to be functionally apportioned to other segments. This segment also is the place of reporting of ramifications upon consolidated income that are not directly related to the operative businesses of the segments.

The Executive Board passed in the first quarter the resolution stipulating that the software department maintained by RTSoft is to focus its activities on embedded software, and that this department is to be assigned to the Appliances Security segment. The previous year's values were correspondingly adjusted.

### Events after the balance sheet reporting date

On March 2, 2016, S&T AG signed a contract to purchase 51.2% of the shares of Amanox Solutions AG, Bern, Switzerland. The closing took place on April 13, 2016. This will cause Amanox Solutions AG to consolidated into the consolidated financial statements of S&T AG as of the second quarter of 2016.

### Shares held by members of the executive and supervisory boards as of March 31, 2016

Linz, May 4, 2016

Dipl. Ing. Hannes Niederhauser  
MMag. Richard Neuwirth  
Michael Jeske  
Dr. Peter Sturz

Mit Beginn des Jahres 2016 mussten die Börsen weltweit zunächst deutliche Rückschläge gegenüber der positiven Entwicklung in 2015 hinnehmen und einen Großteil der erzielten Gewinne einbüßen. Insbesondere die ersten Wochen des laufenden Jahres waren durch deutliche Rückschläge mit hohen Volatilitäten gekennzeichnet. Unsicherheiten hinsichtlich der wirtschaftlichen Entwicklung Chinas, niedrige Ölpreise und deren negativen Auswirkungen auf die weltweiten Volkswirtschaften sowie politische Krisenherde schlugen sich unmittelbar auf die Kursentwicklungen nieder. Erst gegen Mitte des ersten Quartals waren mit wiedereinkehrender Beruhigung auf den Aktienmärkten zunehmend Kurssteigerungen zu beobachten. Trotzdem verzeichnete der TecDax gegenüber dem Jahresende 2015 noch deutliche Verluste, während die Aktie der S&T AG ihre deutlich positive Entwicklung in den ersten drei Monaten fortsetzen konnte.

In contrast to 2015, a year in which the world's stock exchanges developed positively, the beginning of 2016 brought drops. These erased the preponderance of the gains achieved. These falls were especially pronounced during the first weeks of 2016, which were also marked by a great volatility. Fueling this has been uncertainties as to the performance of China's economy, low oil prices and their negative effects on the world economy, and political crises. These directly impacted upon stock quotes. A countervailing trend manifested itself as late as the mid-point in the first quarter. This was caused by a regaining of calm and by the accompanying and accelerating rises in stock quotes. These increases did not suffice, however, to push the TecDax index of high-techs anywhere near the level prevailing as of the end of 2015. By way of contrast, S&T AG's stock was able to set forth its strongly positive development during the first three months of 2016.

	30.12.2015	31.03.2016	Veränderung in %   change in %
TecDAX	1.831	1.626	-11,2 %
S&T AG	5,95	6,51	+9,4 %

Seit Aufnahme der S&T-Aktie in das Börsensegment „Prime Standard“ der Frankfurter Börse im Juni 2010 konnte das Papier aufgrund der kontinuierlich positiven Entwicklung der Gesellschaft mehr und mehr in den Fokus internationaler institutioneller Anleger gerückt werden. Neben Investoren aus der DACH-Region sind inzwischen mehrere Investoren aus Frankreich und England, aber auch aus den USA auf die Aktie aufmerksam geworden und halten diese in ihrem Portfolio. Die S&T AG ist mittlerweile eine feste Größe unter den Top 35 der Technologieunternehmen und liegt im Ranking der zur Aufnahme in den TecDAX in Frage kommenden Unternehmen bereits nahe an den gelisteten Top-30-Unternehmen.

Ever since S&T stock's incorporation in June 2010 into the Prime Standard segment of the Frankfurt Stock Exchange, it has drawn an increasing amount of attention from international institutional investors. This has been caused by the sustained development of S&T's business. Traditionally based in Germany, Austria and Switzerland, these investors have been joined by those from France, the UK and the USA. S&T stock has thus become a staple of many of their portfolios. S&T AG has by now firmly established itself in the ranking of the top 35 high-techs. In the listing of the companies eligible for inclusion in the Tech Dax, S&T is rapidly approaching the listing of the top 30 companies.

Im laufenden Geschäftsjahr sind, zur weiteren Erhöhung der Bekanntheit der S&T AG, nach den bereits erfolgten Roadshows in Frankfurt, Wien, Paris, Luxemburg und London erneut die Teilnahme am Eigenkapitalforum in Frankfurt sowie die Teilnahme an der Berenberg Konferenz in Cascais und die Durchführung weiterer Roadshows geplant. Die Aufnahme in den TecDAX der Frankfurter Börse bleibt festes Ziel – bereits für 2016.

The objective is to increase the recognition accorded to S&T AG. Planned for the current financial year to achieve such are the taking part once more in the Equity Capital Forum in Frankfurt and in the Berenberg Conference in Cascais, and the staging of further road shows. These will complement those already held in Frankfurt, Vienna, Paris, Luxembourg and London. S&T is vigorously pursuing its goal of being incorporated into the Frankfurt Stock Exchange's TecDAX. This is to occur during financial year 2016.

Aufgrund der wirtschaftlichen Verhältnisse und des Geschäftsganges wird für 2015 und 2016 weiteres Kurswachstum erwartet.

Business conditions and performance are giving rise to the expectation that S&T's stock will stage a further rise in 2016.

Die Analysten gehen dabei von folgenden Kurszielen aus:

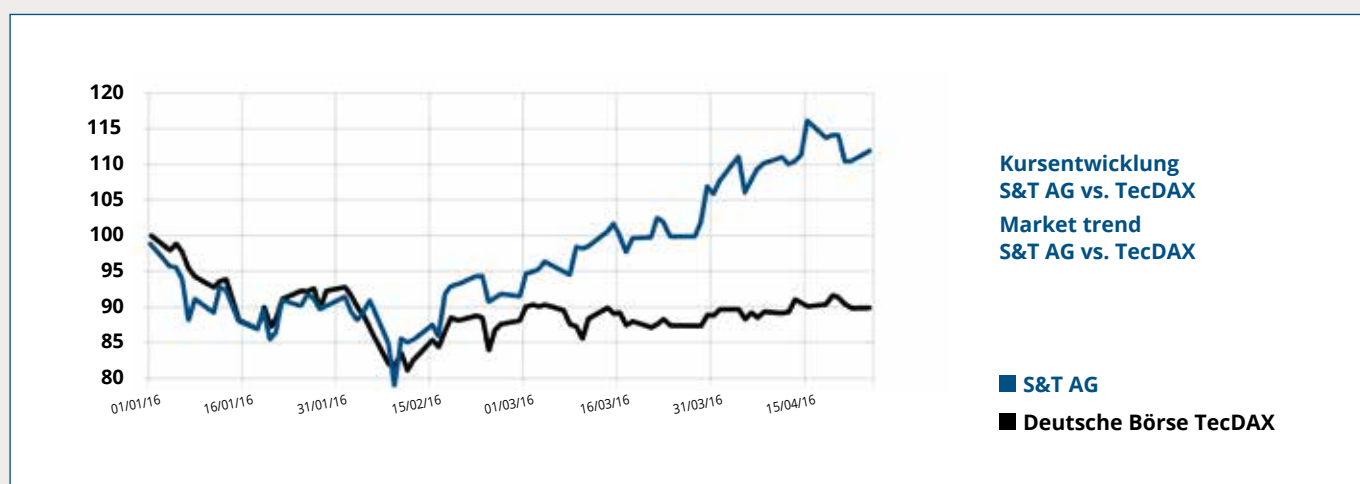
Analysts are forecasting the following quotes for 2016:

Hauck Aufhäuser	EUR 8,50
Kepler Chevreux	EUR 8,40
Warburg Research	EUR 7,40

Die wesentlichen Eckdaten zur Aktie stellten sich für das erste Quartal 2016 wie folgt dar:

The key figures on S&T's stock in the first quarter of 2016 were as follows:

Börse   <i>Exchange</i>	Frankfurter Börse   <i>Frankfurt Stock Exchange</i>
Börsensegment   <i>Exchange segment</i>	Prime Standard   <i>Prime Standard</i>
Wertpapierkennnummer   <i>Securities ID number</i>	A0X9EJ
Börsenkürzel   <i>Exchange abbreviation</i>	SANT
ISIN   <i>ISIN</i>	AT000A0E9W5
Aktienanzahl 31.03.2016   <i>Number of shares 31.03.2016</i>	43.826.204
Kursspanne 01.01.-31.03.2016   <i>Stock quote: range 01.01.-31.03.2016</i>	EUR 4,84 - 6,54
Schlusskurs 31.03.2016   <i>Closing quote 31.03.2016</i>	EUR 6,51
durchschnittliches Handelsvolumen pro Tag   <i>Average daily trading volume</i>	88.625 Aktien   <i>88,625 shares</i>
Marktkapitalisierung 31.03.2016   <i>Market capitalization 31.03.2016</i>	EUR 285 Millionen   <i>EUR 285 million</i>
Marktkapitalisierung Free Float 31.03.2016   <i>Market capitalization Free Float 31.03.2016</i>	EUR 243 Millionen   <i>EUR 243 million</i>
Streubesitz   <i>Free float</i>	85,96 %
Designated Sponsor   <i>Designated Sponsor</i>	Kepler Cheuvreux Oddo Seydler Bank AG
Coverage	Hauck & Aufhäuser - Tim Wunderlich Kepler Cheuvreux - Baptiste de Leudeville/Bernd Laux Warburg Research - Felix Ellmann







## AUSBLICK | FUTURE PROSPECTS

### Im Plan für ein weiteres erfolgreiches Jahr

Das Geschäftsjahr 2015 verlief für die S&T AG hervorragend, insbesondere im vierten Quartal. Während zu Jahresanfang - nicht zuletzt aufgrund der Übererfüllung der Planumsätze zum Jahresende - vergleichsweise weniger Projekte ausgeliefert wurden als sonst bzw. die NES Corp. USA dekonsolidiert wurde, die im Vorjahr immerhin USD 8 Mio. erwirtschaftet hatte, lag der Auftragseingang bereits Mitte Februar wieder auf hohem Niveau. Das erste Quartal konnte damit - trotz des verhaltenen Starts im Januar - letztendlich mit 4% Umsatzwachstum auf EUR 96,4 Mio. und 8% EBITDA-Wachstum auf EUR 6,3 Mio. abgeschlossen werden.

Der Umsatz im Bereich IT-Services stieg im ersten Quartal 2016 gegenüber dem Vorjahreszeitraum bei einer EBITDA-Marge von knapp 4% um etwa 7% auf EUR 70 Mio. Für das Gesamtjahr ist von einer weiteren Verbesserung der Rahmenbedingungen in Osteuropa und daher einem Wachstum von 5 bis 10% bei überproportionaler Steigerung der Gewinne auszugehen.

Während der Umsatz im 1. Quartal mit Technologieprodukten mit EUR 26,3 Mio. etwa auf Vorjahresniveau lag, stieg das EBITDA der relevanten Segmente um 7% auf EUR 3,7 Mio. Das Profit-Wachstum ist der erfolgreichen Restrukturierung des Smart-Energy-Bereiches geschuldet. Hier konnten im ersten Quartal erstmals deutliche Gewinne eingefahren werden. Im zweiten Quartal bzw. im Gesamtjahr sollen insbesondere die „IoT-relevanten“ Bereiche der Technologie-segmente gut performen. Der Auftragsbestand in den Technologie-segmenten stieg gegenüber dem Jahresende um 28%.

Die Nachfrage nach Technologien und Services von S&T ist hoch: So stieg der Auftragsbestand zum Ende des ersten Quartals auf EUR 189 Mio. (nach EUR 170 Mio. zum Jahresende und nach Abzug eines Betrags von EUR 11 Mio. für Nicht-EU-Projekte von NES USA). Die Projekt-Pipeline erreichte sogar EUR 864 Mio. (nach EUR 701 Mio. zu Jahresbeginn). Insofern kann von einem starken zweiten Quartal mit deutlich über EUR 100 Mio. Umsatzerlösen ausgegangen werden

Für das Geschäftsjahr bestätigt das Management die Prognose von über EUR 500 Mio. Umsatz bei überproportional steigenden Gewinnen. Der hohe Auftragsbestand - vor allem im Bereich von Technologieleistungen mit höheren Gewinnmargen - und die Rekord-Projekt-Pipeline bekräftigen diese Wachstumsziele!

### On course for a further year of success

S&T performed excellently in financial year 2015. This was especially true for the final quarter. Relatively few projects were completed at the beginning of 2016. This was largely caused by the exceeding of the targets set by the company by the end of 2015. This was also caused by the deconsolidation of NES Corp. USA, a company which had, after all, registered sales of USD 8 million in the previous year. Overcoming the slow start at the beginning of the year, the order backlog had attained by mid-February the past's high level. Notwithstanding January's weakness, the first quarter concluded with a 4% growth in sales, which came to EUR 96.4 million. This was accompanied by an 8% rise in EBITDA, which amounted to EUR 6.3 million.

Revenues earned from the provision of IT services rose in the first quarter by some 7% on a y-on-y basis to EUR 70 million. The EBITDA margin came to nearly 4%. Forecast for the financial year as a whole is a further improvement of the conditions shaping markets in Eastern Europe. This will drive the growth of sales, which are expected to rise by 5%-10%. The rise in profits is set to out-pace this.

The sales accruing from technology-based products in the first quarter of 2016 came to EUR 26.3 million. They were thus near the previous year's level. The EBITDA earned by the dedicated segments rose by 7% to EUR 3.7 million. The growth of profits is attributable to the successful restructuring of the smart energy segment. In a first, the quarter registered the first substantial profits in its short history. The technology segments are set to perform well in the second quarter and in the year as a whole. This growth will be especially pronounced in the "IoT" segments. The order backlogs in the smart energy and appliances segments were up 28% as compared to the figure as of the end of 2015.

The demand for technologies and services created by S&T remains strong. As of the end of the first quarter, the order backlog came to EUR 189 million (as of the end of 2015: EUR 170 million). This figure is net - deducted from it have been the EUR 11 million of non-European projects being undertaken by NES USA. As of the end of the first quarter, the project pipeline came to no less than EUR 864 million (as compared to EUR 701 million as of the beginning of the year). These facts form the basis of the prediction that revenues from sales will substantially exceed in the second quarter the EUR 100 million mark.

The management has confirmed its forecast for financial year 2016 of sales rising to more than EUR 500 million, and of profits increasing even faster than that. The large orders backlog - with this particularly attributable to higher-margin technology-driven services - and the record amount of projects in the pipeline substantiate the objectives set for growth!