

QUARTALSBERICHT Q3 2012 QUARTERLY REPORT Q3 2012



Hannes Niederhauser (CEO)

Es kommt zusammen, was zusammen gehört!

Dieser Spruch fällt anlässlich einer Hochzeit oft, und auch Quanmax feiert eine „Hochzeit“: Vor etwa einem Jahr hat die Quanmax AG knapp 40% der Aktien an und die Kontrolle über die börsennotierte S&T AG übernommen. Die nachfolgende, einjährige „Verlobungszeit“ hat Quanmax geholfen, die beiden Firmenkulturen zu verstehen und aneinander anzupassen.

Am 5. bzw. 6. November haben die Hauptversammlungen der beiden Unternehmen dann mit großer Mehrheit „Ja“ gesagt, und damit einer Verheiratung der beiden Unternehmen durch eine Verschmelzung zugestimmt. Formal werden keine Ringe getauscht, sondern 1,295 Aktien der Quanmax AG gegen 1 Aktie der S&T AG. Mit Eintragung der Beschlüsse kommt zusammen, was zusammen gehört.

Es gibt viele Gründe, warum ich diese Verschmelzung als bahnbrechendes Ereignis in der Quanmax-Geschichte ansehe. Ökonomisch ist der Sinn dieser Verschmelzung schnell erklärt: Administrations- und Overhead-Kosten zweier börsennotierter Unternehmen können halbiert werden, denn es reicht ein Vorstandsgremium, ein Aufsichtsrat, ein Wirtschaftsprüfer, eine Börsennotierung und vieles mehr. Gemeinsam mit weiteren operativen Synergien ergeben sich Kosteneinsparungen von etwa 3 Mio. EUR pro Jahr, während die einmaligen Verschmelzungskosten bei 1 Million EUR liegen.

Strategisch sehe ich aber wesentlich größere Vorteile, nämlich die Symbiose einer innovativen Produktfirma im Bereich Appliances und einem starken, internationalen Absatzkanal mit einer bestens eingeführten Marke. Nunmehr gemeinsam werden die beiden Unternehmen in Zukunft daher mit der renommierten Marke „S&T“ als „S&T AG“ auftreten.

Auch für unsere Aktionäre und die Quanmax-Aktie wird diese Verschmelzung ein wesentlicher Schritt vorwärts sein: Die neue „S&T AG“ wird erstmals die Marke von 100 Mio. EUR Marktkapitalisierung an der Frankfurter Wertpapierbörse überschreiten, und auch die Liquidität der beiden Aktien wird sich bündeln. Damit kommen wir unserem nächsten großen Ziel - der Aufnahme in den TecDAX - einen großen Schritt näher.

Es gibt viele Gründe warum, diese Hochzeit Sinn macht. Dennoch ist die Verschmelzung ein rechtlicher, organisatorischer und auch operative Kraftakt. Umso mehr freut es mich zu bestätigen, dass wir trotz der nicht geplanten Verschmelzungskosten unsere ehrgeizigen Ziele von 330 Mio. EUR Umsatz und 10 Mio. EUR Konzernnettoergebnis für das Geschäftsjahr 2012 erreichen werden!

Hannes Niederhauser
CEO QUANMAX AG

What belongs together, comes together!

This proverb is often used at weddings and Quanmax is having a „wedding“ party: approximately one year ago, the company Quanmax AG fell short of 40% of the shares and took over the reigns of the publicly traded company S&T AG. The following one-year „engagement“ period helped Quanmax understand and make the cultures of both companies fit together better.

Then, on November 5th and 6th, the general assemblies of both companies said „yes“ with a large majority and thus assented to the marriage of the two companies by merger. No rings are being exchanged formally, but 1,295 Quanmax AG shares equal 1 S&T AG share. By recording the decision, what belongs together, comes together.

There are many reasons why I consider this merger to be a groundbreaking event in the history of Quanmax. From an economic standpoint, the reason for this merger can easily be explained: administrative and overhead costs for both publicly-traded companies can be cut in half, as only one executive committee, one board of directors, one certified public accountant, one stock exchange quotation, etc. suffices. Adding to the operational cooperation, approximately EUR 3 mio. will be saved in costs on a yearly basis, whilst one-time merger costs will amount to EUR 1 mio.

From a strategic point of view, I am seeing even more substantial advantages going a long way, namely the symbiosis of an innovative appliance manufacturing company and a strong, innovative sales distribution outlet with a very well-established brand. Therefore, from now on both companies will appear together as „S&T AG“ and will bear the famous brand „S&T“.

This merger also represents a step forward for our shareholders as well as the Quanmax company share: the new „S&T AG“ will exceed the EUR 100 mio. market capitalization mark on the Frankfurt Stock Exchange for the first time ever and the liquidity of both shares will also merge. This is how we get one step closer to our next big goal - the acceptance in the TecDAX.

There are several reasons why this marriage makes sense. Nevertheless, the merger is a legitimate, organisational and also operational act of power. It makes me all the more proud to confirm that, in spite of the unplanned merger costs, our ambitious goal of 330 million EUR in revenues and 10 million EUR net in consolidated profit for the financial year 2012 will be reached!

Hannes Niederhauser
CEO QUANMAX AG

KEY FIGURES

in TEUR	01-09-2011	01-09-2012
Umsatz revenues	66.235	232.290
Bruttomarge gross margin	20.218	82.845
Personalaufwand labour cost	8.855	53.277
Sonstige betriebliche Aufwendungen other cost	6.779	23.915
EBITA	5.378	11.060
Periodenüberschuss net profit	3.936	7.441
Operating Cash Flow	-193	2.704

in TEUR	31.12.2011	30.09.2012
Barmittel cash	29.904	24.688
Eigenkapital equity	54.574	60.555
Eigenkapitalquote equity ratio	24,0%	32,7%
Bilanzsumme total assets	227.944	185.323
Mitarbeiter employees	1.715	1.608
Auftragsbestand backlog		79.060
Projekt-Pipeline project pipeline		203.922

Umsatzwachstum und Gewinn voll im Plan

Die Quanmax AG konnte auch im dritten Quartal 2012 mit zufriedenstellenden Zahlen aufwarten: Mit einem Umsatz von 74,1 Mio. EUR (Vj. 22,6 Mio. EUR) im dritten Quartal 2012 konnten in den ersten neun Monaten 2012 Umsatzerlöse von 232,3 Mio. EUR (Vj. 66,2 Mio. EUR) erzielt werden. Für die Umsatzzuwächse gegenüber der Vorjahresperiode waren neben dem S&T-Solutions-Bereich mit 150,3 Mio. EUR (im Vorjahr noch nicht zum Konzern gehörig) vor allem Produkte aus dem Segment „Appliances“ mit 26,0 Mio. EUR (Vj. 16,6 Mio. EUR) verantwortlich. Der Umsatzanteil der IT-Produkte belief sich in den ersten neun Monaten 2012 auf 56,0 Mio. EUR (Vj. 49,6 Mio. EUR).

Parallel mit dem Umsatzwachstum ging auch eine Verbesserung der Bruttomarge einher: Diese lag im dritten Quartal bei 35,9% (Vj. 34,5%) und in den ersten neun Monaten 2012 bei 35,7% (Vj. 30,5%).

Die noch laufenden Restrukturierungsmaßnahmen innerhalb der S&T-Gruppe mit Einmalkosten von 2,6 Mio. EUR trugen zur weiter verbesserten operativen Kostenstruktur im ersten Halbjahr bei und sind im Ergebnis enthalten. Das EBITA betrug im dritten Quartal 3,1 Mio. EUR bzw. 11,1 Mio. EUR in den ersten neun Monaten (Vj. 2,3 Mio. EUR bzw. 5,4 Mio. EUR). Das Konzernergebnis belief sich auf 1,8 Mio. EUR im dritten Quartal bzw. 7,4 Mio. EUR in den ersten neun Monaten (Vj. 1,6 Mio. EUR bzw. 3,9 Mio. EUR).

Die bisherige Geschäftsentwicklung unterstreicht die für 2012 anvisierten Jahresziele von 330 Mio. EUR Umsatz und 10 Mio. EUR Konzernergebnis.

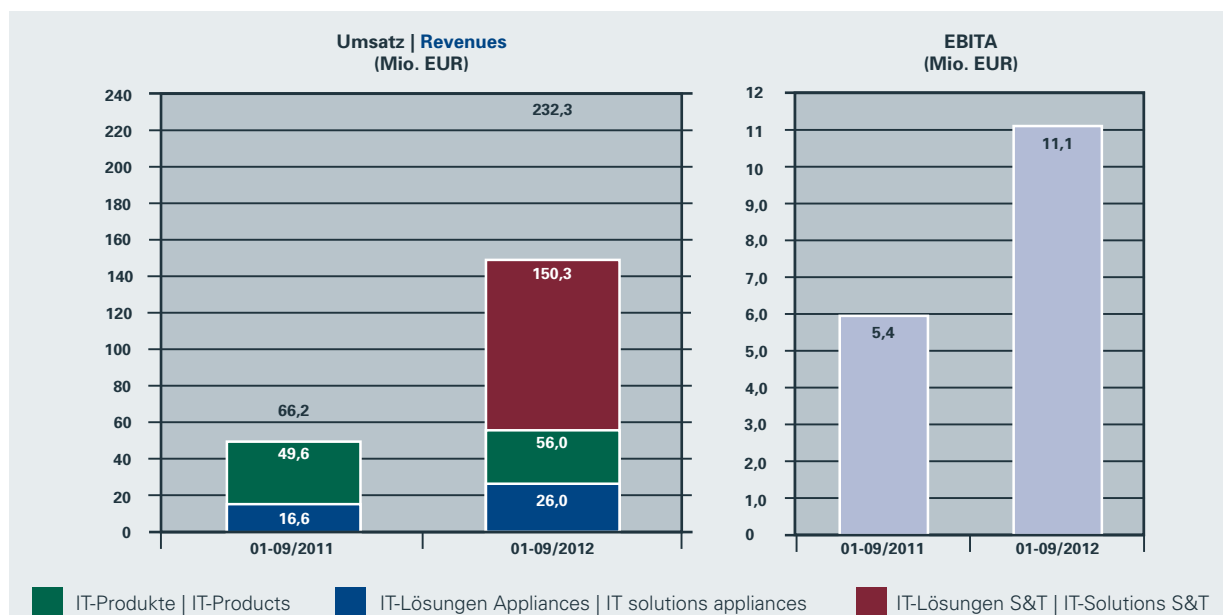
Quanmax achieves increased transaction volume and gains fully according to plan

Quanmax AG was able to generate satisfactory figures in the third quarter of 2012 as well: with a 74,1 million EUR (previous year 22,6 million EUR) turnover in the third quarter of 2012, we were able to achieve sales revenues of 232,3 million (previous year 66,2 million) in the first nine months of 2012. Responsible for this year's increase in turnover as opposed to last year's were, apart from the S&T Solution Division with 150,3 million EUR (in the previous year it did not belong to the group), in particular products from the "Appliances" division with a 26,0 million EUR (previous year 16,6 million EUR) contribution. The revenue share of IT products amounted to 56,0 million EUR (prev. year 49,6 million EUR) in the first nine months of 2012.

An improvement of the gross profit margin also occurred in parallel to the revenue increase: in the third quarter this was at 35,9% (prev. year 34,5%) and in the first nine months of 2012 it was at 35,7% (prev. year 30,5%).

The restructuring measures which are still in effect within the S&T-Group, with one-time costs of EUR 2,6 Mio. lead to an improved operational costs structure in the first half of the year and are included in the result. EBITA amounted to EUR 3,1 Mio. in the first quarter and EUR 11,1 Mio. in the first nine months (prev. year EUR 2,3 Mio. and EUR 5,4 Mio., respectively). The profit of the group amounted to EUR 1,8 Mio. in the third quarter and EUR 7,4 Mio. in the first nine months (prev. year EUR 1,6 Mio. and EUR 3,9 Mio., respectively).

The business development pattern so far supports the projected annual goal for 2012 of EUR 330 Mio. in total business volume and EUR 10 Mio. in consolidated profit.

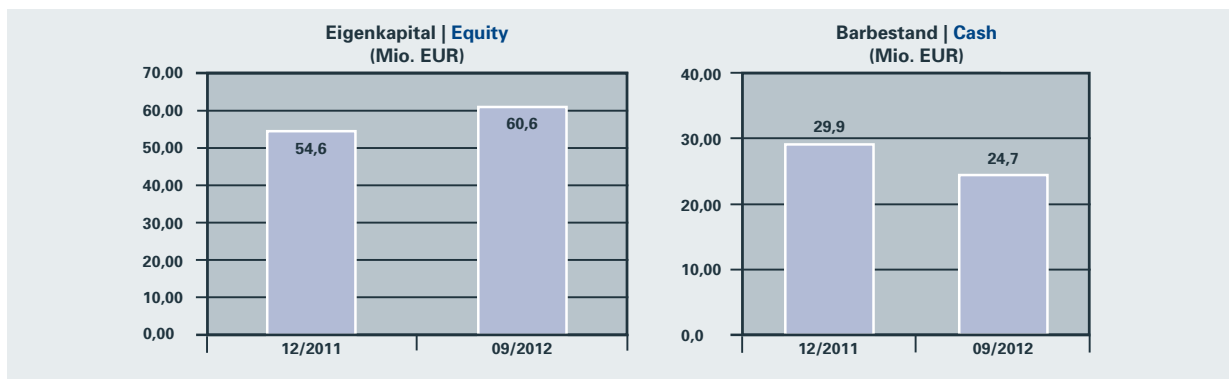


Stabile Liquiditäts- und Vermögenslage

Zum 30.9.2012 betragen die liquiden Mittel 24,7 Mio. EUR gegenüber 29,9 Mio. EUR zum 31.12.2011. Die Bankverbindlichkeiten reduzierten sich auf 48,5 Mio. EUR gegenüber 53,5 Mio. EUR zum 31.12.2011. Das Eigenkapital beträgt 60,6 Mio. EUR (31.12.2011: 54,6 Mio. EUR), dies entspricht einer Eigenkapitalquote von 32,7% (31.12.2011: 24,0%). Der operative Cashflow betrug in den abgelaufenen neun Monaten 2,7 Mio. EUR (Vj. -0,2 Mio. EUR).

Stable liquidity and asset situation

On 30.9.2012, the liquid assets are 24,7 million EUR, as opposed to 29,9 million EUR on 31.12.2011. The bank loans were reduced to 48,5 million EUR versus 53,5 million EUR on 31.12.2011. Net assets are EU 60,6 million EUR (31.12.2011: 54,6 million EUR), which equates to an equity-to-assets ratio of 32,7% (31.12.2011: 24,0%). The operational cashflow was 2,7 million EUR (prev. year -0,2 million EUR) in the past nine months.



Chancen und Risiken

Die Gesellschaft hat sich als Systemhaus mit eigener Technologie positioniert - der weiter ausgebauter Technologiefokus führe bereits zu deutlich höheren Brutto- und Nettomargen. Mit der Akquisition der S&T-Gruppe investierte Quanmax auch neuerlich in einem relevanten Segment.

Durch die Nutzung der Distributionskanäle von S&T - insbesondere in Zentral- und Osteuropa (CEE) - erschließt die Quanmax-Gruppe neue regionale Absatzmärkte. Darüber hinaus ist das Geschäft von S&T grundsätzlich als ertragsstarkes Geschäft zu bewerten. Durch die bereits erfolgten Restrukturierungen werden bereits wieder positive Nettoergebnisse von S&T erzielt.

Insofern sieht das Quanmax-Management sowohl in den bisherigen Geschäftsfeldern der Quanmax AG als auch im Geschäft von S&T weitere Chancen auf Ergebniswachstum für die nächsten Jahre. Risiken sind in der strategischen Integration von S&T zu sehen, die zeitlich und kostenmäßig geplant ist, jedoch noch gewisse Unsicherheiten beinhalten kann. Finanzielle Risiken durch die Akquisition sind durch langfristige Finanzierungen mit Eigenkapital bzw. Fremdkapital minimiert.

Seit einigen Monaten wird zunehmend von einer Eintrübung der wirtschaftlichen Situation verschiedener Volkswirtschaften gesprochen. Die derzeitige Auftragslage der Quanmax Gruppe zeigt sich nach wie vor stabil. Sofern jedoch gesamtwirtschaftliche Negativentwicklungen auftreten werden, wird sich auch die Quanmax-Gruppe diesen Einflüssen nicht entziehen können.

Die finanzielle Instabilität der Finanzmärkte zeigt sich neben einer restriktiveren Kreditvergabe der Banken nach wie vor in volatilen Währungen, die die Planung von Fremdwährungsrisiken erschwert. Für Quanmax stellt insofern die Volatilität des EUR/USD-Wechselkurses eine Herausforderung dar. Bereits bei Auftragsannahme werden derartige Kursrisiken deshalb bestmöglich abgesichert, das schließt jedoch Restrisiken nicht aus.

Opportunities and Risks

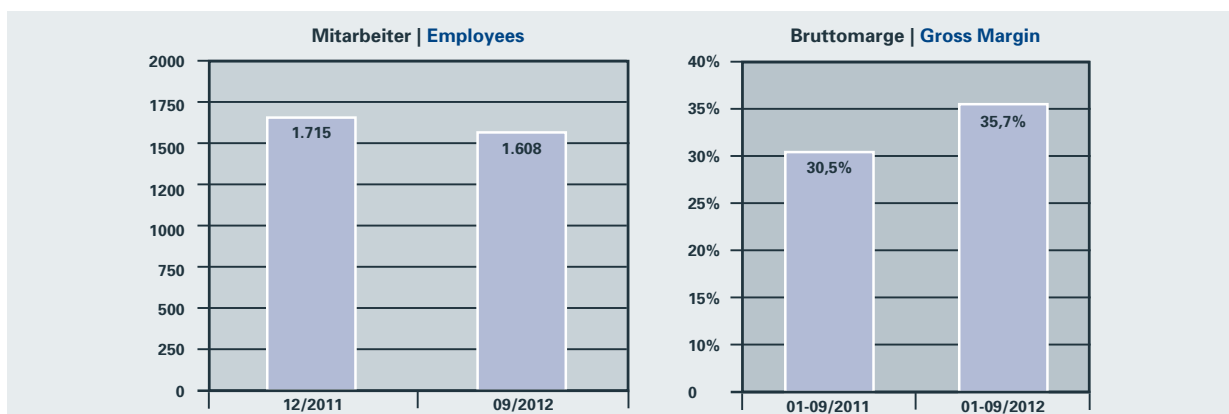
The company, as a system vendor, has gained an important position in the industry for its own technology. The further supported focus on technology has already lead to considerably higher gross and net margins. By acquiring the S&T Group, Quanmax has again, invested in a relevant segment.

The Quanmax Group is unlocking new regional market outlets by utilizing S&T's distribution channels - particularly ones in Central and Eastern Europe (CEE) -. Moreover, S&T's business is fundamentally assessed as being high-income. Positive net income for S&T has been achieved again due to the recent restructuring activity.

In this respect, the Quanmax management sees further chances of increasing its net worth in the following years both in Quanmax AG's business segments, as well as for S&T. Risks are foreseen in terms of S&T's integration, a process that is currently planned for in terms of time frames as well as costs, which can, nevertheless, still entail a certain level of insecurity. The financial risks assumed by the acquisition are minimized by long-term financings with both equity and borrowed capital.

A few months ago a conversation regarding the uncertainty of the economic situation of various national economies has progressively become more center-stage. Quanmax Group's current order situation looks as stable as before. However, if negative general economic developments occur, Quanmax Group will not be able to avoid the trend.

The financial instability characterizing the financial markets still displays banks' lendings in volatile currencies, a situation which handicaps the planning process of foreign currency risks. In that regard, the EUR/USD exchange rate presents a challenge for Quanmax. Already in the order acceptance process this kind of exchange rate risks are secured in the best way possible, nevertheless, this does not completely eliminate the other risks.



GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG | INCOME STATEMENT

Gewinn- und Verlustrechnung <i>Income statement</i>	01-09/2012 TEUR	01-09/2011 TEUR	07-09/2012 TEUR	07-09/2011 TEUR
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	232.290	66.235	74.056	22.627
Aktivierete Entwicklungskosten <i>capitalised engineering costs</i>	251	0	100	0
Übrige Erträge <i>Other income</i>	7.207	1.403	1.240	391
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen <i>Cost of sales</i>	-149.445	-46.017	-47.459	-14.829
Personalaufwand <i>Labour cost</i>	-53.277	-8.855	-17.157	-2.993
Abschreibungen <i>Depreciation</i>	-4.079	-1.658	-1.300	-558
Sonstige betrieblichen Aufwendungen <i>Other operating costs</i>	-23.915	-6.779	-7.067	-2.721
Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit <i>Operating Income</i>	9.032	4.329	2.413	1.917
Finanzerträge <i>Finance income</i>	437	112	118	16
Finanzaufwendungen <i>Finance expense</i>	-1.508	-637	-527	-187
Finanzergebnis <i>Financial result</i>	-1.071	-525	-409	-171
Ergebnis vor Ertragssteuern <i>Earnings before taxes</i>	7.961	3.804	2.004	1.746
Ertragssteuern <i>Income taxes</i>	-520	132	-192	-157
Konzernergebnis <i>Net income</i>	7.441	3.936	1.812	1.589
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern ohne beherrschenden Einfluss <i>net income attributable to non controlling interests</i>	2.807	-80	730	-27
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern der Muttergesellschaft <i>thereof for shareholders of Quanmax</i>	4.634	4.016	1.082	1.616
Ergebnis je Aktie (verwässert = unverwässert) <i>earnings per share (diluted = non diluted)</i>	0,17	0,17	0,04	0,07
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in T (verwässert=unverwässert) <i>average number of shares</i>	26.991	23.337	26.991	23.337
Anzahl Aktien zum Stichtag in T <i>number of shares at closing in thousand</i>	27.241	24.127	27.241	24.127

Konzerngesamtperiodenerfolg <i>group earnings</i>	01-09/2012 TEUR	01-09/2011 TEUR	07-09/2012 TEUR	07-09/2011 TEUR
Konzernergebnis <i>group earnings</i>	7.441	3.936	1.812	1.589
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung <i>non realised profit & loss out of currency changes</i>	-1.530	-3	790	0
davon aus Entkonsolidierung - TEUR -2.225 <i>thereof from deconsolidation TEUR -2.225</i>				
Sonstiges Ergebnis <i>other income</i>	-1.530	-3	790	0
Konzerngesamtperiodenerfolg nach Steuern <i>group earnings after taxes</i>	5.911	3.933	2.602	1.589
davon entfallen auf <i>as of attributable to</i> Anteilseigner ohne beherrschenden Einfluss <i>non controlling interests</i>	1.630	-80	1.217	-27
Anteilseigner der Muttergesellschaft <i>shareholders of the parent company</i>	4.281	4.013	1.385	1.616

BILANZ | BALANCE SHEET

VERMÖGEN Total net assets	30.9.2012 TEUR	31.12.2011 TEUR
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets		
Sachanlagen <i>Tangible assets</i>	9.998	11.108
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	39.429	40.903
Finanzielle Vermögenswerte <i>Financial assets</i>	4.108	4.437
Latente Steuern <i>Deferred income tax</i>	9.332	9.166
	62.867	65.614
Kurzfristige Vermögenswerte Current assets		
Vorräte <i>Inventories</i>	21.391	20.608
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade receivables</i>	57.366	85.047
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables</i>	19.011	25.872
Liquide Mittel <i>Cash</i>	24.688	29.903
	122.456	161.430
SUMME VERMÖGEN Total assets	185.323	227.044
EIGENKAPITAL UND SCHULDEN Equity and liabilities	30.9.2012 TEUR	31.12.2011 TEUR
Konzerneigenkapital Equity		
Gezeichnetes Kapital <i>Common stock</i>	27.241	24.127
Geleistete Einlagen zur Durchführung einer Kapitalerhöhung <i>Deposits made for a capital increase</i>	0	3.114
Kapitalrücklage <i>Additional paid in capital</i>	12.534	12.387
Angesammelte Ergebnisse <i>retained earnings</i>	14.520	9.886
Sonstige Rücklagen <i>other reserves</i>	-667	-314
Auf die Anteilhaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital <i>equity attributable to the shareholders of the parent company</i>	53.628	49.200
Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>non controlling interests</i>	6.927	5.374
	60.555	54.574
Langfristige Schulden Long-term liabilities		
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>long-term interest bearing liabilities</i>	14.745	19.288
Langfristige übrige Verbindlichkeiten <i>long-term liabilities</i>	5.604	3.974
Latente Steuern <i>Deferred income tax</i>	1.234	1.350
Rückstellungen <i>Accruals</i>	3.680	5.356
	25.263	29.968
Kurzfristige Schulden Short-term liabilities		
Verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Interest bearing liabilities</i>	33.789	34.181
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade payables</i>	31.483	60.574
Rückstellungen <i>Accruals</i>	16.727	18.364
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other payables</i>	17.506	29.383
	99.505	142.502
Summe Eigenkapital und Schulden Total equity & liabilities	185.323	227.044

EIGENKAPITALENTWICKLUNG | STATE OF CHANGES IN EQUITY

Entwicklung des Eigenkapitals <i>shareholders equity</i>	Den Anteilhabern der Muttergesellschaft zurechenbarer Anteil am Eigenkapital <i>equity attributable to the shareholders of the parent company</i>						Gesamt <i>Total</i>	Anteilhaber ohne beherrschenden Einfluss <i>minorities</i>	Eigenkapital <i>equity</i>
	gezeichnetes Kapital	geleistete Einlagen zur Durch- führung einer Kapitalerhöhung	Kapitalrücklagen	angesammelte Ergebnisse	Sonstige Eigenkapital- bestandteile				
	<i>Registered capital</i>	<i>add. Paid in capital</i>	<i>add. Paid in capital</i>	<i>retained earnings</i>	<i>other comprehensive income</i>				
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR			
Stand 1.1.2011 Balance at 1.1.2011	22.200	0	7.675	2.837	72	32.784	574	33.358	
Konzernergebnis <i>Consolidated profit</i>	0	0	0	4.016	0	4.016	-80	3.936	
sonstiges Ergebnis / <i>miscellaneous profit</i>	0	0	0	0	-3	-3	0	-3	
Übrige Veränderungen <i>Other changes</i>									
Erwerb von Tochterunternehmen <i>Acquisition of subsidiaries</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	
sonstige Anpassungen <i>miscellaneous adjustments</i>	0	0	0	-101	-105	-206	13	-193	
Transaktionen mit Anteilseignern <i>Transactions with Shareholders</i>									
Dividenden <i>dividends</i>	0	0	0	0	0	0	-63	-63	
Kapitalerhöhung <i>capital increase</i>	1.927	0	2.733	0	0	4.660	0	4.660	
Transaktionskosten <i>transaction costs</i>	0	0	-64	0	0	-64	9	-55	
	1.927	0	2.699	0	0	4.596	-54	4.542	
Stand 30.9.2011 Balance at 30.9.2011	24.127	0	10.344	6.752	-36	41.187	453	41.640	
Stand 1.1.2012 Balance at 1.1.2012	24.127	3.114	12.387	9.886	-314	49.200	5.374	54.574	
Konzernergebnis <i>Consolidated profit</i>	0	0	0	4.634	0	4.634	2.807	7.441	
sonstiges Ergebnis <i>miscellaneous profit</i>	0	0	0	0	-353	-353	-1.177	-1.530	
Übrige Veränderungen other changes									
Erwerb von Tochterunternehmen <i>acquisition of subsidiaries</i>	0	0	318	0	0	318	-17	301	
sonstige Anpassungen <i>miscellaneous adjustments</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	
	0	0	318	0	0	318	-17	301	
Transaktionen mit Anteilseignern <i>Transactions with Shareholders</i>									
Dividenden <i>dividends</i>	0	0	0	0	0	0	-60	-60	
Kapitalerhöhung <i>capital increase</i>	3.114	-3.114	0	0	0	0	0	0	
Transaktionskosten <i>transaction costs</i>	0	0	-171	0	0	-171	0	-171	
	3.114	-3.114	-171	0	0	-171	-60	-231	
Stand 30.9.2012 Balance at 30.9.2012	27.241	0	12.534	14.520	-667	53.628	6.927	60.555	

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG

CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG consolidated cash flow statement	01-09/2012 TEUR	01-09/2011 TEUR	07-09/2012 TEUR	07-09/2011 TEUR
<i>Konzern-Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit Operational cash flow</i>				
Ergebnis vor Ertragssteuern earnings before taxes	7.961	3.804	2.004	1.746
Abschreibungen depreciation	4.079	1.658	1.300	558
Zinsaufwendungen interest paid	1.508	637	527	187
Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen <i>Interest income & Income of disposal from financial assets</i>	-437	-112	-118	-16
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen change in accruals	-3.539	-1.284	-1.762	-85
Gewinn/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht finanziellen Vermögenswerten <i>Profit/Loss from disposal of long-term non financial assets</i>	556	0	440	0
Veränderung von Vorräten changes in inventory	-783	-384	748	-2.426
Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen changes in trade receivables	27.516	575	1.917	2.564
Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten changes other receivables and assets	4.816	-311	3.086	387
Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen changes in trade payables	-27.266	-2.615	-4.147	-353
Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten changes in other payables	-7.272	326	-744	-685
Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen other non cash effective items	-2.728	-1.495	287	-346
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel Cash generated by operations	4.411	799	3.538	1.531
Gezahlte Zinsen paid interest	-1.429	-522	-531	-187
Erhaltene/Gezahlte Ertragssteuern paid/received income tax	-278	-470	318	-106
Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit operational cash flow	2.704	-193	3.325	1.238
<i>Konzern-Cashflow aus der Investitionstätigkeit cash flow from investing activities</i>				
Erwerb von lfr. nicht finanziellen Vermögenswerten purchase of non financial assets	-2.069	-1.844	-931	-489
Erwerb von Finanzinstrumenten purchases of financial instruments	1.354	0	1.201	0
Erlöse aus dem Verkauf von lfr. nicht finanziellen Vermögenswerten sale of non financial assets	0	19	0	0
Auszahlungen für Erwerb von Tochterunternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmittel und zuzüglich übernommener Kontokorrentverbindlichkeiten Payables for acquisitions of subsidiaries minus means of payment plus current account liabilities	-1.409	-1.565	0	0
Zinseinnahmen Interest Earnings	437	112	118	16
Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit cash flow from investing activities	-1.687	-3.278	388	-473
<i>Konzern-Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit cash flow from financing activities</i>				
Aufnahme lfr. Finanzverbindlichkeiten proceeds from borrowings	-6.511	-4.529	-3.170	-6.615
Dividenden Minderheiten minority dividends	-60	-63	0	0
Kapitalerhöhung proceeds from capital increase	1.840	-69	-55	-9
Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit cash flow from financing activities	-4.731	-4.661	-3.225	-6.624
Wechselkursveränderungen changes in currency exchange ratio	511	-169	349	0
Veränderung des Finanzmittelbestandes net change in cash and equivalents	-3.203	-8.301	837	-5.859
Finanzmittelbestand zu Beginn des Geschäftsjahres cash and equivalents beginning of period	10.024	15.172	5.984	12.730
Finanzmittelbestand am Ende des Geschäftsjahres cash and equivalents end of period	6.821	6.871	6.821	6.871
Kontokorrentverbindlichkeiten current account liabilities	15.443	3.763	15.443	3.763
Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkung Bank balances with restraint	2.424	2.466	2.424	2.466
Liquide Mittel gesamt total cash	24.688	13.100	24.688	13.100

ERLÄUTERUNGEN | NOTES

Ausstellungsgrundsätze

Der Abschluss wurde in Euro in Übereinstimmung mit den Vorschriften der IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, erstellt und weist keine Veränderungen in den Rechnungslegungsgrundsätzen und Methoden gegenüber dem Konzernabschluss des Geschäftsjahres 2011 aus. Alle Angaben erfolgen in Tausend Euro (TEUR), sofern nicht anders vermerkt.

Kapital

Das Kapital der Quanmax AG beträgt 27.240.659 Euro und ist in 27.240.659 Stückaktien eingeteilt.

Segmentinformation

01-09 (in TEUR)	IT Produkte IT products 2012	Solutions/ Appliances 2012	Solutions S&T 2012	IT Produkte IT products 2011	Solutions/ Appliances 2011	Solutions S&T 2011
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	56.011	25.987	150.292	49.591	16.611	0
Periodenüberschuss <i>Net result</i>	-546	3.102	4.885	908	3.028	0

Übrige Erträge

Die übrigen Erträge der ersten neun Monate beinhalten 4,5 Mio. EUR aus Schuldennachlass und Dekonsolidierung der IMG Japan k.k. aus dem ersten Halbjahr.

Restrukturierung S&T

Im Ergebnis der Neunmonatsperiode wurden einmalige Restrukturierungskosten von 2,6 Mio. EUR für die Beendigung von Arbeitsverhältnissen und die Auflösung von Service- und anderen Verträgen erfasst, die im ersten Halbjahr 2012 berücksichtigt wurden.

Wesentliche Ereignisse nach Abschluss der Berichtsperiode

Verschmelzung

Die außerordentlichen Hauptversammlungen der S&T System Integration & Technology Distribution AG am 5.11.2012 und der Quanmax AG am 6.11.2012 haben die Verschmelzung der S&T System Integration & Technology Distribution AG auf die Quanmax AG beschlossen. Die Eintragung in die jeweiligen Firmenbücher der Gesellschaften steht noch aus.

Basic Principles for Exhibits

The balance sheet was generated in Euros in accordance with the IFRS rules and regulations, as they are applied in the EU and does not identify any changes in the accounting principles and methods of annual consolidated financial statement for 2011. All data is provided in thousand Euros (TEUR) if not otherwise noted.

Capital

The capital of Quanmax AG is 27,240,659 Euro and is divided into 27,240,659 shares.

Segment information

Other income

The additional earnings in the first nine months contain EUR 4,5 Mio. in debt allowance and deconsolidation of IMG Japan k.k. [Inc.] from the first half of the year.

Restructuring of S&T

As a result of the nine months-period, one-time restructuring costs of EUR 2,6 Mio. were incurred for the termination of working relations and for the dissolution of service and other contracts, which were all planned for the first half of 2012.

Significant Events Occurring after the Reporting Period

Merger

S&T System Integration & Technology Distribution AG's outstanding general assembly on 5.11.2012 and Quanmax AG's on 6.11.2012 have decided for the merge of S&T System Integration & Technology Distribution AG into Quanmax AG. Recording the merger in the relevant commercial registers has yet to be performed.

Namensänderung

Darüber hinaus hat die Hauptversammlung der Quanmax AG den Beschluss gefaßt, den Firmennamen des Unternehmens von „Quanmax AG“ auf „S&T AG“ zu ändern. Die Gesellschaft soll durch diesen Schritt u. a. vom bestehenden Bekanntheitsgrad der Marke S&T in den relevanten Zielmärkten profitieren. Die diesbezügliche Eintragung in das Firmenbuch ist zum jetzigen Zeitpunkt ebenfalls noch nicht erfolgt.

Kapitalerhöhung S&T

Am 7.11.2012 wurde die Kapitalerhöhung bei der S&T System Integration & Technology Distribution AG eingetragen. Im Rahmen der Kapitalerhöhung fließen dem Quanmax AG Konzern 4,0 Mio. EUR liquide Mittel zu.

Change of name

In addition, the General Meeting of Quanmax AG has taken the decision to change the company name from „Quanmax AG“ to „S&T AG“. The company will benefit from this step by being able to capitalise on the brand awareness of the brand S&T in the relevant target markets. Recording the change of name in the commercial register has also yet to be performed.

Capital increase S&T

On 7.11.2012 the capital increase for S&T System Integration & Technology Distribution AG was recorded. As part of the capital increase, the Quanmax AG Group will accrue EUR 4,0 mio. in liquid resources.

Aktienbestand zum 30. September 2012 bei Organen

Organ	Funktion	Aktien/shares
Hannes Niederhauser	Vorstand/CEO Executive Board/CEO	699.349
Michael Jeske	Vorstand/COO Executive Board/COO	3.000
Rudi Wieczorek	Aufsichtsrat Supervisory Board	1.000

Stock portfolio as on 30th of June in the organs



SecureGuard Appliance
SecureGuard Appliance

DIE QUANMAX AKTIE | THE QUANMAX STOCK

Zur Aktie

Seit Beginn 2012 entwickelte sich die Aktie der Quanmax AG nahezu immer über dem Niveau des TecDAX. Während der TecDAX in diesem Zeitraum 17% zulegte, konnte die Quanmax-Aktie 40% an Wert gewinnen.

Das durchschnittliche tägliche Handelsvolumen im Zeitraum Januar 2012 bis Oktober 2012 lag bei 63.097 Aktien. Die Liquidität der Quanmax Aktie wurde insofern gegenüber Vorjahren deutlich erhöht. Erstmals war der Vorstand der Quanmax AG im Juni 2012 auf Roadshow in London und Paris zu Investorenterminen. Daneben fanden mehrere Investorenmeetings in Deutschland und Österreich statt. Am 14. November präsentiert sich die Quanmax AG wieder auf dem Eigenkapitalforum in Frankfurt.

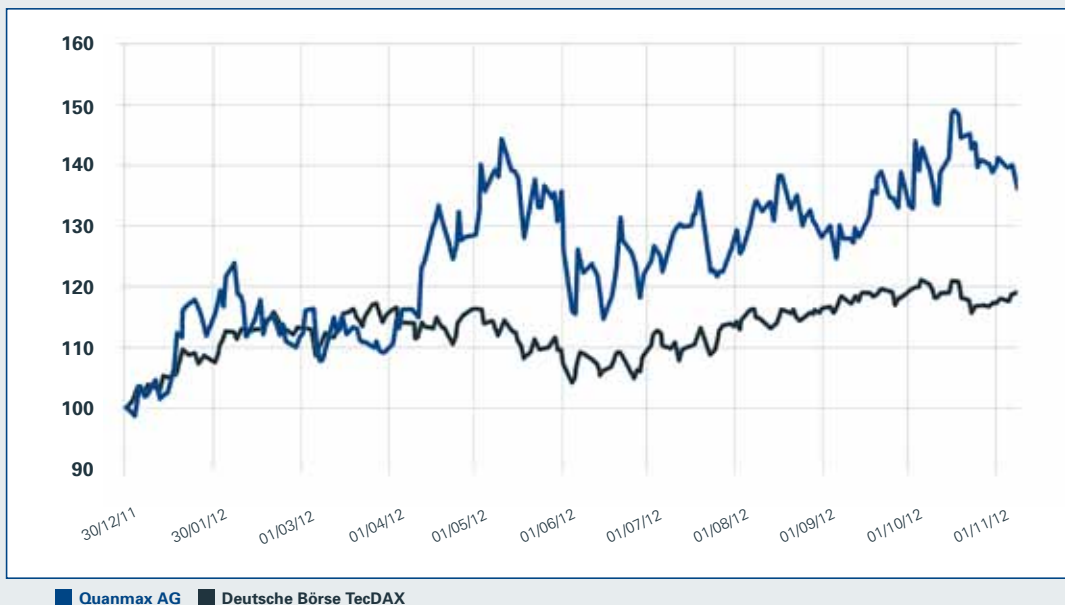
About the stock

Since early 2012 the stock of Quanmax AG has always climbed above the level of the TecDAX. The TecDAX gained by 17% in this period while Quanmax shares increased in value by 40%.

The average daily volume of trade in the period from January 2012 to October 2012 was about 63,097 shares. The liquidity of Quanmax stock had clearly increased by this extent as compared with the preceding years. For the first time the board of directors of Quanmax AG went to the Roadshow in London and Paris in June 2012 for investor appointments. Several investors meetings additionally took place in Germany and Austria at this time. Quanmax AG was once again represented at the equity forum in Frankfurt on the 14th of November.

Gewinn pro Aktie 1-9/2012 Earnings per share 1-9/2012	17 Cent
Eigenkapital pro Aktie 09/2012 Equity per share 09/2012	1,99 EUR
Peridienhoch/Tief High/low in period	2,59 EUR/1,80 EUR
1. Jänner/30. September 1 st January / 30 th September	1,80 EUR/2,51 EUR
Marktkapitalisierung 30. September 2012 Market capitalization 30 th September 2012	68 Mio. EUR

Kursentwicklung Quanmax vs. TecDAX
Market trend Quanmax vs. TecDAX



ÜBER QUANMAX | ABOUT QUANMAX

Der auf IT-Lösungen spezialisierte, an der deutschen Börse notierte Quanmax-Konzern ist mit regionalen Niederlassungen in 19 zentral- und osteuropäischen Ländern vertreten. Zum Leistungsportfolio des Technologieunternehmens zählen sowohl Hard- und Software-Produkte, als auch Dienstleistungen wie Outsourcing im Bereich IT. Produktseitig kommen dabei nicht nur Lösungen von Drittanbietern, sondern mit steigendem Anteil auch eigenentwickelte Produkte zum Einsatz, mit denen eine maßgeschneiderte Erfüllung der Kundenanforderungen möglich ist – auch wenn es sich um Nischenprodukte handelt oder spezielle technische bzw. logistische Anforderungen gestellt werden.

Mit dem Systemhaus S&T AG, das mit rund 1.300 Mitarbeitern zu den international renommierten Anbietern in diesem Bereich zählt, werden Dienstleistungen entlang der gesamten IT-Wertschöpfungskette erbracht. Typische Leistungen umfassen etwa die Lieferung, Installation und Wartung von IT-Produkten, die Arbeitsplatzbetreuung multinationaler Konzerne, die Durchführung von IT-Outsourcing-Projekten oder etwa die Entwicklung und Einführung von maßgeschneiderten Software-Lösungen. Die Hardware-Produktpalette des Konzerns reicht von PC- und Server-Hardware über Storage-Produkte bis hin zu hochspezialisierten Security-Appliances. Mit dem Business-Brand MAXDATA sowie dem Consumer-Brand chiliGREEN zählt die ISO 9001:2008 zertifizierte Quanmax AG zu den namhaften IT-Herstellern im deutschsprachigen Raum, First-Class-Engineering und Sicherheitstechnologie auf höchstem Niveau zeichnen SecureGUARD-Appliances aus. Zudem ist das Unternehmen mit innovativen Nischenprodukten erfolgreich in vertikalen Märkten – etwa Infotainment – vertreten.

The Quanmax Group which specialises in IT solutions and is listed in the German Stock Exchange has regional branch offices in 19 Central and Eastern European countries. The service portfolio of the technology company includes hardware and software products, as well as services such as IT outsourcing. In the process, not only third-party solutions but also products developed in-house are being increasingly used which make it possible to fulfil the individual requirements of the customer - even if the products are niche or there are special technical or logistic requirements.

All the services in entire IT value chain are provided by Systemhaus S&T AG, which is a well known supplier in this domain having about 1,300 employees. Typical services include supplying, installing and maintaining IT products, workstation support for multinational companies, implementing IT outsourcing projects or developing and implementing individualised software solutions. The company's range of hardware products extends from PC and server hardware to storage products and highly specialized security appliances. With the business brand of MAXDATA and the consumer brand of chiliGREEN, the ISO9001:2008 certified Quanmax is one of the well known IT manufacturers in the German speaking region. SecureGUARD appliances are characterised by first-class engineering and security technology at the highest level. In addition, the company is successfully present in vertical markets, like for e.g infotainment, with innovative niche products.



MAXDATA Microserver
MAXDATA Microserver



AUSBLICK | FUTURE PROSPECTS

Mit Synergieeffekten und mehr Technologie zu mehr Gewinn

Am 5. bzw. 6. November 2012 haben die Hauptversammlungen der S&T AG und der Quanmax AG die Verschmelzung beider Gesellschaften beschlossen. Damit kann eine ganze Reihe von Synergieeffekten umgesetzt werden, die – erstmals bereits 2013 - zu jährlichen Einsparungen von 3 Mio. EUR führen werden. Für die Verschmelzung und Umsetzung von Synergien fallen im Geschäftsjahr 2012 und 2013 einmalige Kosten von insgesamt etwa 1 Mio. EUR an.

Langfristig sind neben den Synergien die kontinuierliche Erhöhung des Technologieanteils und der Bruttomarge der wichtigste Profit-Treiber. In der Vergangenheit konnte die Marge bereits von 24,3% in 2010 auf 29,6% in 2011 und 35,7% in den ersten 9 Monaten 2012 gesteigert werden. Bis 2015 ist nun geplant, die Bruttomarge noch weiter auf ein Niveau von 40 Prozent zu steigern, wodurch sich auch die Nettomarge deutlich verbessern werden.

Auch das dritte Quartal 2012 verlief für die Quanmax AG zufriedenstellend und nach Plan: Nach 9 Monaten konnte ein Umsatz von 232,3 Mio. EUR (davon 74,1 Mio. EUR im dritten Quartal) erreicht bzw. ein Konzernergebnis von 7,4 Mio. EUR (davon 1,8 Mio. EUR im dritten Quartal) ausgewiesen werden. Auf Basis der guten Auftragslage - der kurzfristige Auftragsbestand zum 30. September lag bei 79,1 Mio. EUR, die Projekt-Pipeline bei 203,9 Mio EUR – wird ein starkes viertes Quartal erwartet. Einmal mehr können daher die für das laufende Geschäftsjahr 2012 angepeilten, ehrgeizigen Ziele von 330 Mio. EUR Umsatz und 10 Mio. EUR Konzernergebnis trotz der nicht geplanten Aufwendungen für die Verschmelzung der S&T AG in die Quanmax AG bekräftigt werden.

With synergistic effects and more technology for more profit

On the 5th or 6th of November 2012, the general meetings of the S&T AG and the Quanmax AG concluded the merger of both companies. With that accomplished, a whole series of synergistic effects can then be implemented, that – for the first time since 2013 - will result in annual savings of 3 million EUR. For the merger and implementation of synergies, one time costs totaling about 1 million EUR will be incurred in fiscal years 2012 and 2013.

In the long-term, in addition to the synergies, continuous increases of the technology share and the gross margin of the most important profit driver are planned. In the past, the margin had already been capable of increasing, from 24.3% in 2010 to 29.6% in 2011 and to 35.7% in the first 9 months of 2012. Now the plan is to increase the gross margin still more to a level of 40 percent by 2015, by which the net margins will also clearly improve.

For Quanmax AG, the third quarter of 2012 also passed satisfactorily and according to plan. After 9 months, a revenue of 232.3 million EUR was achievable (of which 74.1 million EUR was from the third quarter) or a consolidated result of 7.4 million EUR was shown (of which 1.8 million EUR was from the third quarter). Based on the positive order situation - the short-term order condition as of the 30th of September was about 79.1 million EUR and the project pipeline was at 203.9 million EUR –, a strong fourth quarter is expected. So once again ambitious goals of 330 million EUR revenue and a 10 million EUR consolidated result for the ongoing fiscal year 2012 can be envisaged, in spite of the unplanned expenditures for the merger of S&T AG with Quanmax AG.

Quanmax AG