



MAXDATA
Hesse, Südniederrhein

SecureGUARD



Michael Jeske | CEO Quanmax AG

WACHSTUM ALS GEWINNTREIBER

Im dritten Quartal 2010 konnte die Quanmax AG den Umsatz auf 18,7 Mio. EUR steigern. Das entspricht einem Plus von 18 Prozent gegenüber dem Vorjahreszeitraum, die geplanten 15 Prozent wurden übertroffen - Quanmax befindet sich insofern auf einem soliden Wachstumskurs. Besonders viel beigetragen haben die für den Gewinn so wichtigen hochmargigen Appliances, die in der ersten drei Quartalen 14 Prozent bzw. 7,2 Mio.

EUR zum Gesamtumsatz. Appliances sind applikationsspezifische und mit maßgeschneiderter Software für spezialisierte Anwendungen konfigurierte IT-Lösungen, die von der Qanmax AG mit Soft- und Hardware ausgestattet werden. Mit Appliances wird mittlerweile die Hälfte des Gewinnes erzielt.

Damit diese Produktparte weiter wachsen kann, wurde die Anzahl der mit Entwicklungsaufgaben beschäftigten Personen weiter auf 59 Mitarbeiter ausgebaut, was mittlerweile einem Drittel der Belegschaft von 184 Mitarbeitern entspricht. Erklärtes Ziel ist es, im Bereich Cloud Computing eine führende Rolle als Anbieter von Sicherheitslösungen einzunehmen. Unter diesem Aspekt ist auch die Akquisition der funworld AG zu sehen: Der Entertainment-Markt wird als eine der ersten Branchen stark auf Cloud Computing setzen. Noch im ersten Quartal 2011 werden unternehmenseigene, cloud-basierende Entertainment-Lösungen auf Fachmessen in London und Düsseldorf präsentiert werden.

Aufgrund hervorragenden Auftragslage geht das Management von einem starken vierten Quartal aus, so dass wir das ambitionierte Ziel, den Umsatz im Jahr 2010 um 15 Prozent auf 70 Mio. EUR zu steigern, spürbar übertreffen werden.

Quanmax wächst über Plan in einem wachsenden Marktsegment – dies ist eine hervorragende Basis für Gewinnsteigerungen! Für das vierte Quartal gehen wir von einer deutlichen Steigerung des Nettoergebnisses gegenüber den Vorquartalen aus, da die Integrationskosten für funworld bereits im dritten Quartal angefallen sind.

Michael Jeske
CEO QUANMAX AG

GROWTH AS PROFIT DRIVER

In the third quarter of 2010, Quanmax AG was able to increase the turnover to 18.7 million Euro. This is 18% more than in in 2009 and exceeding the planned 15%. Thus, Quanmax is following a solid growth path. The high-margin appliances that are so important for the profits were particularly successful, contributing 14 percent or 7.2 million Euro to the total sales in the first three quarters. Appliances are application-specific IT-solutions configured with customised software for specialised applications that are configured with software and hardware designed by Quanmax AG. At present half the profit is achieved through appliances.

To ensure continuous growth in this area, the number of employees engaged in development was increased further to 59 employees, which at present accounts for one third of the workforce of 183 employees. The stated aim is to take up a leading role as a provider of security solutions in the area of Cloud Computing. In this aspect, one must also take the acquisition of funworld AG into account: The entertainment business is one of the first areas of business to rely strongly on Cloud Computing. In the first quarter of 2011, company-owned, cloud-based entertainment solutions will be presented at trade fairs in London and Düsseldorf.

Due to the excellent order situation – especially in the area of appliances – the Management is expecting a strong fourth quarter, such that our aim to increase the turnover in 2010 by 15% to 70 million Euro- is exceeded significantly.

The growth of Quanmax beyond plan in a growing market segment is an excellent basis for increase in profits! For the fourth quarter, we are expecting a significant increase in the net result compared to the previous quarters, as the integration cost of funworld is already included in the third quarter.

Michael Jeske
CEO QUANMAX AG

KEY FIGURES

in TEUR	1 - 9/2010	2009
Umsatz revenues	51.436	59.866
Bruttomarge gross margin	13.685	11.029
Personalaufwand labour cost	5.492	3.962
Sonstige betriebliche Aufwendungen other cost	5.167	4.517
EBITA	2.631	2.128
Periodenüberschuss net profit	2.516	3.251
Operativer Cash Flow operat. cash flow	-1.977	1.104

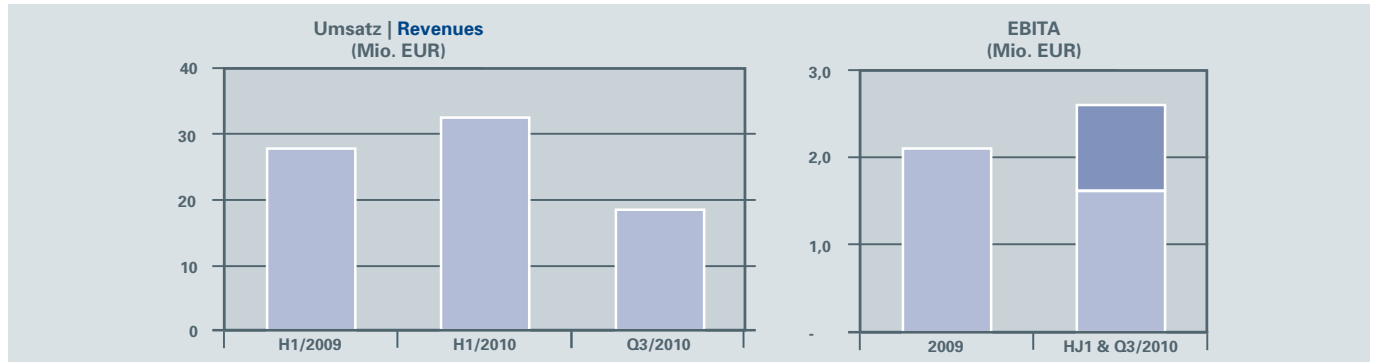
in TEUR	30.09.2010	31.12.2009
Barmittel cash	13.352	15.775
Eigenkapital equity	32.741	18.147
Eigenkapitalquote equity ratio	52,0%	46,4%
Bilanzsumme total assets	62.939	39.130
Mitarbeiter employees	184	102
davon Entwicklung thereof engineering staff	59	5

Profitables Wachstum in einem starken Marktumfeld

Der Aufschwung ist nun auch in der spätzyklischen IT-Industrie angekommen - die Quanmax AG profitiert davon. Der Umsatz im dritten Quartal 2010 kletterte auf 18,7 Mio. EUR, während im ersten Halbjahr 2010 32,7 Mio. EUR umgesetzt wurden. Da Quanmax erstmals quartalsweise berichtet, kann kein entsprechender Vergleichswert angegeben werden. Gegenüber dem ersten Halbjahr 2010 entspricht die Umsatzsteigerung einem Wert von 15 Prozent, gegenüber dem Vorjahreszeitraum sogar 18 Prozent. Den Umsätzen entsprechend konnte auch die Gewinnsituation gesteigert werden: Nach neun Monaten lag das EBITA bei 2,6 Mio. EUR, wovon 1 Mio. EUR im dritten Quartal erzielt wurde - bereits mehr als im gesamten Geschäftsjahr 2009! Der Nettogewinn lag nach 9 Monaten bei 2,52 Mio. EUR, wobei die Integrationskosten für den Kauf der funworld AG dabei bereits berücksichtigt wurden.

Profitable growth in a strong market environment

The cyclical upswing has now hit the IT industry as well. Quanmax AG is profiting from it. The turnover in the third quarter of 2010 increased to 18.7 million Euro, whereas, the turnover in the first half of 2010 was 32.7 million Euro. As this is the first time Quanmax is reporting on a quarterly basis, no reference value can be specified. In comparison to the first half of 2010, the increase in turnover was 15%, and compared to 2009, the increase in turnover was 18%. The profit situation could also be enhanced according to the turnovers: After nine months, the EBITA was at 2.6 million Euro, out of which 1 million Euro was achieved in the third quarter - significantly more than the entire fiscal year of 2009! The net profit after nine months was 2.52 million Euro, whereby the integration cost for the acquisition of funworld AG was taken into account.



Bilanz der Stärke

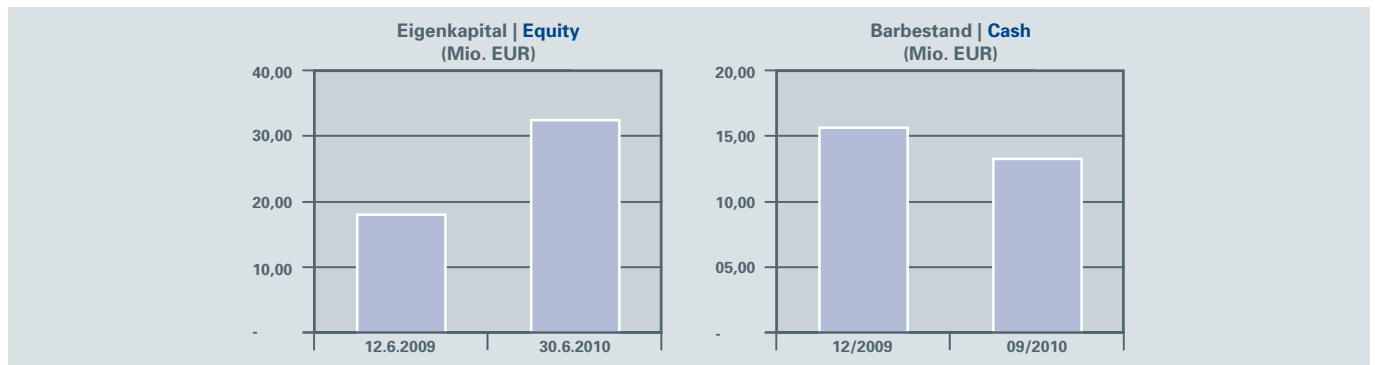
Zum 30. September 2010 betrug das Eigenkapital der Quanmax AG 32,7 Mio. EUR. Dies entspricht einer Eigenkapitalquote von 52 Prozent an der Bilanzsumme von 62,9 Mio. EUR. Die Vermögenslage hat sich damit weiter verbessert: Zum 1. Jänner lag das Eigenkapital bei einer Eigenkapitalquote von 46 Prozent noch bei 18,1 Mio. EUR.

Der Bestand an liquiden Mitteln lag zum 30. September 2010 bei 13,4 Mio. EUR gegenüber 15,8 Mio. EUR zum Jahresbeginn. Der Rückgang ist mit dem Erwerb der

Balance of power

As of 30th September 2010, the equity of Quanmax AG amounted to 32.7 million Euro. This represents an equity ratio of 52 percent of the balance sheet total of 62.9 million Euro. The financial situation has thus improved further: As of 1st January, equity was still 18.1 million Euro with an equity ratio of 46%.

As of 30th September 2010, the stock of liquid assets was 13.4 million Euroas compared to 15.8 million Euroat the beginning of the year. The decline was due to the



funworld AG zu erklären, der 2,2 Mio. EUR Barmittel gekostet hat. Weiters musste für funworld Working Capital aufgebaut werden, wodurch der operative Cash Flow im dritten Quartal minus 2,2 Mio. EUR betrug. Die Integration von funworld verläuft nach Plan. Nach Abzug der Bankverbindlichkeiten ergibt sich damit ein Netto-Cash-Bestand von 4,8 Mio. EUR. Damit verfügt die Quanmax AG über ausreichende Reserven, um auch 2011 das Wachstum weiter voranzutreiben.

acquisition of funworld AG that had cost 2.2 million Euro in cash. Besides, working capital had to be generated for funworld, as a result of which the operative cash flow became minus 2.2 million Euro in the third quarter. The integration of funworld goes according to plan. Thus, deductions made on liabilities to the bank, resulted in a net cash position of 4.8 million Euro. As a result, Quanmax has adequate reserves to continue its growth in 2011 also. Thus, deductions made on liabilities to the bank, resulted in a net cash position of 4.8 million Euro. As a result, Quanmax has adequate reserves to continue its growth in 2011 also.

Chancen und Risiken

Der Umbau zum Technologieunternehmen wurde im dritten Quartal wie geplant vorangetrieben. Als Folge stieg die Gross Marge vom ersten bis zum dritten Quartal 2010 neulich auf einen Wert von nunmehr 26,6 Prozent gegenüber 18,4 Prozent im Geschäftsjahr 2009. Die höhere Bruttomarge soll mittelfristig auch zu höheren Netto-

Opportunities and Risks

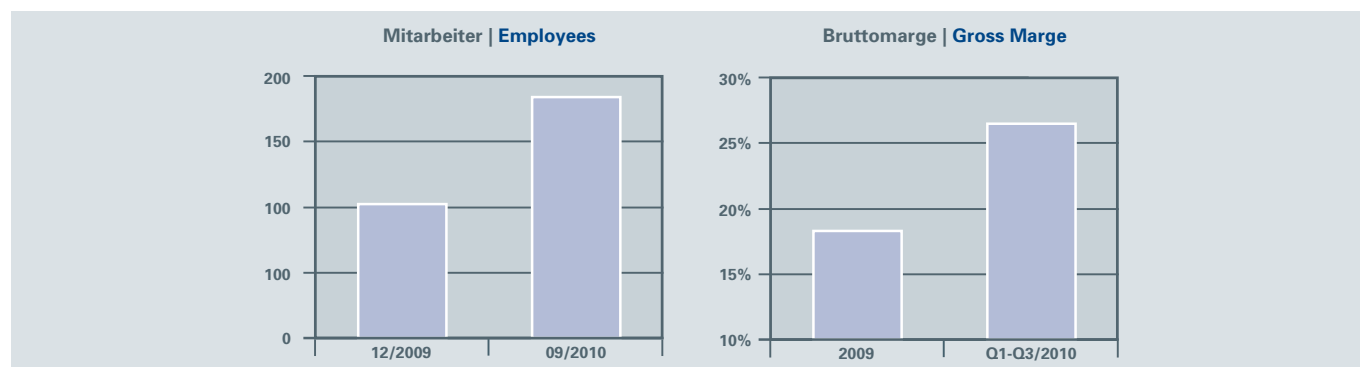
The transition into a technology company has progressed as planned in the third quarter. As a result, the gross margin once again increased from the first to third quarter of 2010 to 26.6% as compared to 18.4% in fiscal year 2009. The higher gross margin should eventually lead to higher net margins in the medium term: Incoming orders in

margen führen: Der Auftragseingang war im dritten Quartal besonders gut, so dass Quanmax auch mit einem starkem vierten Quartal rechnet. Risiken ergeben sich durch die gesteigerte Kostenstruktur im Engineering-Bereich, die zu Belastungen führen kann, falls die Ziele nicht erreicht werden würden. Zum 30. September waren 184 Mitarbeiter (davon 59 im Bereich Engineering) für Quanmax AG tätig, 153 (davon 45 im Engineering) waren es noch zu Beginn des Quartals.

Der USD-Wechselkurs stellt ein Risiko dar, da Quanmax viele Bestandteile der Produkte in US Dollar einkauft. Quanmax sichert derartige Geschäfte bestmöglich durch Kurssicherungsmaßnahmen ab.

the third quarter were particularly good, hence Quanmax expects a strong fourth quarter. Risks are posed by the increased cost structure in the engineering field, which can lead to stress if the targets would not met. As of 30th September, 184 employees (including 59 in the engineering division) were working for Quanmax AG, of which 153 (including 45 in engineering) were there at the beginning of the quarter.

The USD exchange rate poses a risk, as Quanmax buys many components of the products in USD. Quanmax ensures the best possible way for such transactions by currency hedging.



GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG | INCOME STATEMENT

Gewinn- und Verlustrechnung Statement of income vom 1.1.2010 bis 30.10.2010 from 1.1.2010 to 30.10.2010	Q3/2010 TEUR	1-9/2010 TEUR	Q3/2009 TEUR	1-9/2009 TEUR
Umsatzerlöse Revenues	18.743	51.436	15.915	43.951
Übrige Erträge Other income	135	431	-147	329
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen Cost of sales	-13.937	-37.752	-13.371	-35.648,50
Personalaufwand Labour cost	-1.858	-5.492	-893	-3.069
Abschreibungen Depreciation	-144	-406	-303	-468
Sonstige betrieblichen Aufwendungen Other costs	-1.958	-5.167	-1.680	-2.837
Währungsverluste Currency losses	23	-419	168,20	-168,20
Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit Operat. Income financial income and taxes (EBITA)	1.002	2.631	-310,30	2.089,30
Amortisation von Immat. aus Akquisition Amortization of intang. by acquisitions	-179	-537	122,70	-122,70
Finanzerträge Finance income	-4	16	41	54
Finanzaufwendungen Finance expense	-57	-213	-168,80	-342,20
Finanzergebnis Financial result	-61	-197	-127,80	-288,20
Ertragssteuern Income taxes	68	617	945,25	942,75
Konzernergebnis Net income	832	2.516	629,85	2.621,15
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilshabern der Muttergesellschaft thereof for shareholders of Quanmax	611	2.010	629,85	2.621,15
Ergebnis je Aktie (verwässert = unverwässert) earnings per share (diluted = non diluted)	0,04 EUR	0,13 EUR	0,06 EUR	0,24 EUR



VERMÖGEN Total net assets	30.09.2010 TEUR	31.12.2009 TEUR
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets		
Sachanlagen Tangible assets	2.522	2.213
Immaterielle Vermögenswerte Intangible assets	20.711	10.100
Finanzielle Vermögenswerte Financial assets	30	0
latente Steuern Deferred income tax	3.315	1.682
	26.578	13.995
Kurzfristige Vermögenswerte Current assets		
Vorräte Inventories	11.168	5.445
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen Trade receivables	10.064	3.091
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte / Other receivables	1.378	824
Liquide Mittel Cash	13.352	15.775
	36.362	25.135
SUMME VERMÖGEN Total assets	62.939	39.130

EIGENKAPITAL UND SCHULDEN Equity and liabilities	30.09.2010 TEUR	31.12.2009 TEUR
Konzerneigenkapital Equity		
Gezeichnetes Kapital Common stock	22.200	13.735
Kapitalrücklage Additional paid in capital	8.943	5.331
Gewinnrücklagen Retained earnings	1.597	-919
	32.741	18.147
Langfristige Schulden Long-term liabilities		
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Long-term interest bearing liabilities	5.534	3.000
Rückstellungen Accruals	521	219
langfristige Steuerverbindlichkeiten Non-current Tax liabilities	849	0
langfristige Verbindlichkeiten VBU Non-current liabilities affiliates	332	0
	7.236	3.219
Kurzfristige Schulden Short-term liabilities		
Verzinsliche Verbindlichkeiten Interest bearing liabilities	3.009	3.524
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade payables	10.677	6.087
Rückstellungen Accruals	3.808	1.970
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other payables	5.482	6.183
kurzfristige Steuersteuerverbindlichkeiten Current Tax liabilities	8	0
	22.963	17.764
Summe Eigenkapital und Schulden Total equity & liabilities	62.939	39.130

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG | CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

	Q3/2010 in TEUR	1 - 9/2010 in TEUR	Q3 2009 in TEUR	1 - 9/2009 in TEUR
CASH FLOW AUS BETRIEBLICHER TÄTIGKEIT operational cash flow				
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit Operat. Income financial income and taxes	1.003	2.631	-310	2.089
Nicht Cash-wirksame Abschreibungen non cash-effective depreciation	144	406	303	468
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen change in accruals	1.281	1.940	-1.618	-4.241
Veränderung des Nettoumlaufvermögens change in current assets				
Forderungen accounts receivables	-3.812	-7.373	2.210	1.306
Vorräte inventories	-2.908	-5.723	581	2.490
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen trade payables	2.057	4.590	-1.730	1
Sonstige Veränderungen other changes	330	1.552	1.331	-1.776
AUS DER BETRIEBLICHEN TÄTIGKEIT ERWIRTSCHAFTETE (EINGESETZTE) ZAHLUNGSMITTEL operating cash flow	-1.905	-1.977	767	337
CASH FLOW AUS DER INVESTITIONSTÄTIGKEIT investing cash flow				
Erwerb/Verkauf von Unternehmen acquisitions	-2.220	-9.131	468	468
Erwerb/Verkauf von Sachanlagevermögen purchase/disposal of fixed assets		-55	-257,50	-436,50
FÜR INVESTITIONEN EINGESETZTE ZAHLUNGSMITTEL investing cash flow	-2.220	-9.186	210,50	31,50
CASH FLOW AUS DER FINANZIERUNGSTÄTIGKEIT cash flow from financing activities				
Einzahlungen/Auszahlungen aus Zinsen paid interest	-61	-197	80	-80
Kapitalerhöhung proceeds from capital increase	0	5.163	104,50	104,50
Änderung von Bankverbindlichkeiten change in debt	-1.608	2.704	1.720,50	1.279,50
AUS DER FINANZIERUNGSTÄTIGKEIT ERZIELTE ZAHLUNGSMITTEL cash flow from finance activities	-1.547	7.730	1.905	1.304
Veränderung der liquiden Mittel change in liquid funds	-4.682	-2.423	2.882	1.673

EIGENKAPITALENTWICKLUNG | STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY

Entwicklung des Eigenkapitals shareholders equity	Gezeichnetes Kapital	Kapitalrücklagen	Gewinnrücklagen	Gesamt
	Registered capital	add. Paid in capital	retained earnings	Total
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR
Stand 1.1.2009 (angepasst) Balance at 1.1.2009 (adj.)	10.900	33.076	-37.284	6.692
Konzerngesamtperiodenerfolg group earnings	0	0	3.251	3.251
Auflösung Kapitalrücklagen resolve of APIC	0	-25.063	25.063	0
Umgliederung Kapitalrücklagen reclassification of APIC	0	-8.013	8.013	0
sonstige Anpassungen adjustments	0	0	38	38
Kapitalherabsetzung capital reduction	-5.450	5.450	0	0
Kapitalerhöhung capital increase	8.285	0	0	8.285
Transaktionskosten transaction costs	0	-119	0	-119
Stand 31.12.2009 Balance at 31.12.2009	13.735	5.331	-919	18.147
Periodenerfolg group earnings	0	0	2.516	2.516
Kapitalerhöhung capital increase	8.465	3.767	0	12.232
Transaktionskosten transaction costs	0	-155	0	-155
Stand 30.09.2010 Balance at 30.09.2010	22.200	8.943	1.597	32.741

Aufstellungsgrundsätze

Der Abschluß wurde in EUR in Übereinstimmung mit den Vorschriften der IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, erstellt. Folgende Veränderungen gegenüber dem Konzernabschluß 2009 würden berücksichtigt.

Im Geschäftsjahr 2010 wurden IFRS 3 „Business Combinations“ sowie IAS 27 „Consolidated and Separate Financial Statements“ in ihren überarbeiteten Fassungen erstmals angewendet. Die Quanmax AG wendet die überarbeiteten Standards seit 1. Jänner 2010 für Transaktionen und Unternehmenszusammenschlüsse prospektiv an. Die Vergleichsperioden wurden nicht angepasst. Die Ergänzung zu IAS 39 „Financial Instruments: Recognition and Measurement - Eligible Hedged Items“, die Änderungen des Sammelstandards „Improvements to IFRS“ 2009, IFRIC 17 sowie die Änderungen zu IFRS 2 „Share-based Payment“ waren erstmalige anzuwenden ergaben jedoch keine wesentlichen Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Quanmax.

Kapital

Das Kapital der Quanmax AG beträgt 22,200,001 Euro und ist in 22,200,001 Stück Inhaberaktien á 1 Euro Nennwert eingeteilt.

Konsolidierungskreis

Der Konsolidierungskreis umfasst die Quanmax AG, die Belinea AG (Schweiz), die IQ Automation GmbH (München), die XTRO IT Solutions GmbH (München), die SecureGUARD GmbH (Linz) und die funworld Italy (Milano).

Akquisitionen

Die Quanmax AG hat am 14. September 2010 das Vermögen der insolventen Funworld AG, Lenzing, inklusive der Vertriebs Tochter funworld Italien erworben. Der Kaufpreis betrug 2,17 Mio. EUR und wurde in bar bezahlt. funworld ist im Bereich Online Entertainment-Technologie tätig, einer Branche, die als eine der ersten auf Cloud Computing umsteigen wird. funworld soll mit Quanmax-Cloud-Technologie dabei ein Vorreiter sein.

Die funworld-Gruppe hatte 2009 bei 14 Mio. EUR Umsatz ein ausgeglichenes Ergebnis erzielt, mußte am 29. Juli 2010 aufgrund von Liquiditätsproblemen aber Konkurs anmelden. Die Quanmax AG wird den Geschäftsbetrieb der funworld AG weiterführen, die Vertriebs Tochter wird in den Konsolidierungskreis aufgenommen. Zum Zeitpunkt der Freigabe dieses Quartalsberichtes war die Purchase Price Allocation noch nicht abgeschlossen, so dass entsprechende Angaben nicht darstellbar waren.

Segmentinformation

Bis Ende 2009 gab es nur ein Geschäftsfeld. Zum ersten Halbjahr 2010 war erstmals das neu geschaffene Geschäftsfeld „Appliances“ enthalten.

Q1 – Q3 (in TEUR)	IT Produkte IT products	Appliances Appliances
Umsatzerlöse Revenues	44.194	7.242
Periodenüberschuss Net result	1.092	1.424

Aufsichtsrat und Vorstand

Es gab in der Berichtsperiode keine personellen Änderungen.

Wesentliche Ereignisse nach dem Abschluss der Berichtsperiode

Es gab keine wesentlichen Ereignisse nach dem Bilanzstichtag.

Basis for accounting

The financial statement was drawn in Euro in accordance with the requirements of IFRS, as adopted in the EU. The following changes to the consolidated financial statement of 2009 were taken into account:

In the financial year 2010, IFRS 3 „Business Combinations“ and IAS 27 „Consolidated and Separate Financial Statements“ were used in their revised form for the first time. Quanmax AG applies the revised standards from 1st January 2010 for transactions and business combinations prospectively. The comparison periods were not changed. The addition to IAS 39 „Financial Instruments Recognition and Measurement - Eligible Hedged Items“, the amendments to the collective standard „Improvements to IFRS“ 2009, IFRIC 17 and the amendments to IFRS 2 „Share-based Payment“ were used for the first time, however did not cause any significant impact on the net assets, financial position and results of Quanmax.

Capital

The capital of Quanmax AG is 22,200,001 Euro and is divided into 22,200,001 bearer shares at 1 Euro par value.

Group of consolidated companies

The group of consolidated companies includes Quanmax AG, Belinea AG (Switzerland), IQ Automation GmbH (Munich), XTRO IT Solutions GmbH (Munich), Secure-guard GmbH (Linz) and funworld Italy (Milano).

Acquisitions

On 14th September 2010, Quanmax AG acquired the assets of the insolvent Funworld AG, Lenzing, including the marketing subsidiary funworld Italy. The purchase price amounted to 2.17 million Euro and was paid in cash. funworld is involved in online entertainment technology, which is the first line of business to switch to Cloud Computing. Thus, funworld should be a pioneer along with Quanmax-Cloud Technology.

The funworld group achieved a balanced result in 2009 by generating sales of 14 million Euro. However, on 29th July 2010, the company had to file for bankruptcy due to liquidity problems. Quanmax AG will continue the business operations of funworld AG. The marketing subsidiary will be included in the consolidated group. The purchase price allocation had not yet been completed at the time of release of this quarterly report. As a result, the appropriate data could not be presented.

Segment information

Till the end of 2009, there was only one business segment. The newly created business division of “Appliances“ was included for the first time in the first half of 2010.

Supervisory and Management board

There were no personnel changes during the period under review.

Significant events after completion of the period under review

No significant events took place post the balance sheet date.

Aktienbestand zum 30. September bei Organen

Stock portfolio as on 30th September in the organs

Organ	Funktion Function	Aktien Shares	Optionen Options
Hannes Niederhauser	Aufsichtsrat Board of Directors	37.255	0
Horst Kleiss	Aufsichtsrat Board of Directors	30.000	0
Michael Jeske	Vorstand CEO	3.000	0



chiliGREEN Game-PC



SecureGuard Security-Appliance



MAXDATA Favorit 500 Mini-PC

Über Quanmax

Unter den Eigenmarken chiliGREEN, Maxdata und SecureGuard entwickelt, produziert und vermarktet die Quanmax AG Produkte aus dem Bereich der IT-Hardware. Besonderen Stellenwert nimmt dabei der Zielmarkt der B2B-Kunden ein, der die Erzielung von vergleichsweise hohen Margen ermöglicht. Verstärktes Engagement im Technologiebereich, etwa in Form von Eigenentwicklungen und neuen Produkten soll darüber hinaus zu signifikant höherer Wertschöpfung beitragen.

Während Quanmax mit der Marke chiliGREEN und Produkten wie Desktops, Notebooks und externen Festplatten im Consumer-Bereich gut positioniert und Partner vieler namhafter nationaler und internationaler Vertriebspartner wie zum Beispiel Electronic Partner, Haas, Hofer, Media Markt oder Saturn ist, sind die Marken Maxdata und SecureGuard stark auf B2B fokussiert. Unter diesen beiden Brands werden Business-Lösungen aus den Produktgruppen Desktop, Mini-PC und Server sowie Appliances an Fachhandelspartner und Systemhäuser vertrieben.

Sowohl im Consumer- als auch im Business-Segment kann das Unternehmen mit besonders hoher Flexibilität im Bereich Fertigung bzw. Logistik und einem leistungsfähigen Built-to-Order-System punkten. Um die Attraktivität für diese Kundengruppe weiter zu steigern, hat die Quanmax AG ihr Qualitätsmanagementsystem im Mai und auf Anhieb erfolgreich vom TÜV Österreich nach ISO 9001:2008 zertifizieren lassen. Zudem profitiert Quanmax von jahrelangen Kooperationen mit weltweiten Branchenführern wie Intel, Microsoft, NVIDIA oder Western Digital. Durch den Mehrheitseigentümer Quanmax Inc., an dem u. a. der mit 30% Weltmarktanteil führende Notebookhersteller Quanta beteiligt ist, verfügt die Quanmax AG darüber hinaus über einen besonders guten Zugang zu asiatischen Sourcing-Märkten und umfassende Produktionskompetenzen und Produkte eines starken Global Players.

Starkes Wachstum wird derzeit insbesondere mit der Produktgruppe Appliances erzielt. Appliances sind für einen dedizierten und spezialisierten Einsatzzweck entwickelte Hardwaresysteme, die bereits mit Betriebssystem und für die jeweilige Anwendung geeignete Software ausgeliefert werden. Die Quanmax AG bietet derartige Produkte insbesondere im Bereich Internet und Cloud Computing-Security an: Die SecureGuard GmbH beliefert als Hersteller von professionellen hardwarebasierten Sicherheitslösungen national und international unzählige Reseller und renommierte Unternehmen.

Ausblick

Nach den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 2010 lag die Quanmax AG mit 51,4 Mio. EUR Umsatz über Plan. Der Umbau von Quanmax zu einem Technologieunternehmen schreitet voran: Auch im dritten Quartal konnte der Anteil am neuen Geschäftsfeld Appliances weiter auf 19 Prozent des Gesamtumsatzes gesteigert werden. Appliances mit kunden- bzw. anwendungsspezifischer Hard- und Software

About Quanmax

Quanmax AG develops, manufactures and markets IT hardware products under its own brand names of chiliGREEN, Maxdata and SecureGuard. The customers in the B2B target market are very important for achieving relatively high margins. Increased involvement in the technology sector, in the form of in-house developments and new products should also contribute to significantly higher value addition.

On the one hand Quanmax is well positioned in the consumer sector with the brand chiliGREEN and products such as desktops, laptops and external hard drives and has partnered with many well known national and international distributors such as Electronic Partner, Haas, Hofer, Media Markt and Saturn. On the other hand, the brands Maxdata and SecureGuard are strongly focused on B2B. Business solutions from the product groups of desktop, mini-PC and servers as well as appliances to dealer partners and system suppliers are marketed under these two brands.

The high degree of flexibility in manufacturing and logistics as well as an efficient built-to-order system gives the company an edge in both the consumer as well as in the business segment. In order to increase the attractiveness for these customer groups, Quanmax AG has successfully obtained a quality management system certification from TÜV Austria according to ISO 9001:2008 in May. In addition, Quanmax benefits from many years of collaboration with global industry leaders like Intel, Microsoft, NVIDIA or Western Digital. Quanmax AG has good access to the Asian sourcing markets and comprehensive manufacturing capabilities and products of a strong global player through the principal owner Quanmax Inc., in which Quanta, the leading notebook manufacturer with 30% share of the global market, is a stakeholder.

Presently the appliances product group, in particular, is growing strongly. Appliances are hardware systems which are developed for dedicated and specialised applications which are delivered along with the operating system and software which is customised for the particular application. Quanmax AG offers such products, particularly in the Internet and Cloud Computing Security domain: As a manufacturer of professional hardware based security solutions, SecureGuard GmbH supplies to several national and international resellers and well known companies.

Outlook

After the first nine months of the business year 2010, at 51.4 million Euro, Quanmax AG has achieved more revenue than planned. The transition of Quanmax into a technology company continues: In the third quarter too, the share in the new business division "Appliances" could be increased further to 19% of the total turnover. Appliances with customer or application-specific hardware and software achieve margins well

erzielen Margen deutlich über 50 Prozent, Quanmax rechnet insofern mit steigenden Gross-Margen. Mittelfristig werden sich die starken Bruttomargen nach dem erfolgreichen Aufbau der neuen Geschäftsfelder auch in steigenden Netto-Margen auswirken.

Der Ausblick für das Geschäftsjahr 2010 sah bisher einen Umsatz von 70 Mio. EUR vor, was einer Steigerung von 15 Prozent gegenüber dem Vorjahr entsprach. Aufgrund der hervorragenden Auftragslage – vor allem im Bereich Appliances - geht das Management von einem starkem vierten Quartal aus, so dass der Plan für 2010 spürbar übertroffen werden wird.

Auf der Gewinnseite geht Quanmax im vierten Quartal von einer deutlichen Steigerung des Ergebnisses gegenüber den Vorquartalen aus.

Die Quanmax-Aktie

In den ersten drei Quartalen des Jahres 2010 entwickelte sich die Quanmax-Aktie besser als der TecDAX. Während dieser um fünf Prozent gefallen ist, konnte die Quanmax-Aktie um 79 Prozent von 1,51 EUR auf 2,71 EUR zulegen. Im dritten Quartal lag der Wertzuwachs bei 20 Prozent, während der TecDAX sechs Prozent zulegen konnte. Nach dem Bilanzstichtag gab die Quanmax-Aktie 13 Prozent nach, was – da keine negativen Nachrichten veröffentlicht wurden - mit Gewinnmitnahmen zu begründen ist.

Seit Juni 2010 notiert die Quanmax AG mit dem Ziel, die Transparenz für die Investoren zu erhöhen, im Börsensegment „Prime Standard“. Bei Roadshows wurde Quanmax insgesamt 18 Investoren vorgestellt, darüber hinaus wird sich das Unternehmen am 22. November erstmals am Deutschen Eigenkapitalforum in Frankfurt präsentieren. Ziel ist es, die Bekanntheit der Aktien weiter zu steigern, was sich auch bei der Öffentlichkeitsarbeit und dem Interesse von Analysten zeigt. Seit August wird Quanmax durch einen Analysten beobachtet, 2011 sollen weitere hinzukommen. Das Handelsvolumen konnte - nicht zuletzt durch diese Maßnahmen - im dritten Quartal gegenüber dem zweiten Quartal verdoppelt werden.

over 50%. As a result, Quanmax expects increasing gross margins. In the medium term, following the successful development of the new business areas, the strong gross margins will also affect the increasing net margins.

So far, the outlook for the fiscal year 2010 envisioned a turnover of 70 million Euro, which was an increase of 15% compared to the previous year. Due to the excellent order situation - especially in the area of appliances- the management expects a strong fourth quarter such that this target will be exceeded significantly in 2010.

In terms of profit, Quanmax expects a significant increase in the result in the fourth quarter compared to the previous quarters.

The Quanmax share

Even in the third quarter of 2010, the Quanmax share performed better than TecDax. While TecDax dropped by five percent, the Quanmax share increased by 79 percent from 1.50 to 2.71 Euro. The appreciation in the third quarter was 20%, while TecDax increased by 6%. Following the balance sheet date, the Quanmax share yielded 13 percent, which is justified by the profit booking – as no negative news was reported.

Since June 2010, Quanmax AG is listed in the stock segment “Prime Standard” with the aim of increasing transparency for the investors. At roadshows, Quanmax was introduced to a total of 18 investors. Besides, the company will present itself at the German Equity Forum in Frankfurt for the first time on November 22. The objective is to increase the share’s popularity further, which is also reflected in the public relations and the interests of the analysts. Since August, Quanmax is being monitored by an analyst. The number is expected to increase in 2011. The trade volume in the third quarter could be doubled in contrast to the second quarter not least due to these measures.

Gewinn pro Aktie Q1 – Q3 Earnings per share Q1 – Q3	13 Cent
Eigenkapital pro Aktie Equity per share	1,47 EUR
Peridenhoch/Tief 2010 High/low in period 2010	1,44 EUR - 3,22 EUR
1. Jänner/30. September 1 st January / 30 th September	1,51 EUR - 2,71 EUR
Marktkapitalisierung 30. September 2010 Market capitalization 30 th September 2010	60,1 Mio. EUR
Marktliquidität Trading Liquidity	5,8 Mio. EUR (Q2) - 11,7 Mio. EUR (Q3)



Kontakt

Quanmax AG
Industriezeile 35
4021 Linz
+43 732 7664 0
ir@quanmax.ag
www.quanmax.ag

Analystenkonferenz

der Quanmax AG
Eigenkapitalforum Frankfurt
22.11.2010, 17:15 - 18:00 (Raum Zürich)